ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ПО ДИСЦИПЛИНЕ ПРИЕМ 2018 г.

ФОРМА ОБУЧЕНИЯ очная

Предприимчивость Направление подготовки/ 05.03.06 Экология и природопользование специальность Образовательная программа Геоэкология (направленность (профиль)) Специализация Геоэкология Уровень образования высшее образование – бакалавриат Kypc 2 семестр 4 Трудоемкость в кредитах 2 (зачетных единицах) А.А. Осадченко Директор ШИП Руководитель ООП С.В. Азарова Э.В. Плучевская Преподаватель

1. Роль дисциплины «Предприимчивость» в формировании компетенций выпускника:

| Элемент образовательной программы (дисциплина, практика, ГИА) | Семестр | Код компетенции | Наименование компетенции | Составляющие результатов освоения (дескрипторы компетенций) | |
|---|---------|-----------------|--|---|---|
| | | | | Код | Наименование |
| | 4 | УК(У)-9 | Способен проявлять предприимчивость в практической деятельности, в т.ч. в рамках разработки коммерчески перспективного продукта на основе научнотехнической идеи | УК(У)-9.В1 | Владеет опытом постановки достижимых целей, принятия оптимальных решений |
| Предприимчивость | | | | УК(У)-9.У1 | Умеет формулировать достижимые цели, принимать оптимальные решения, находить источники восполнения внутренних и внешних ресурсов для поддержания ресурсного состояния, моделировать возможные ситуации применения гибкости мышления и поведения, проявления сенсорной восприимчивости |
| | | | | УК(У)-9.31 | Знает основы постановки достижимых целей, основы принятия решений, классификацию внутренних и внешних ресурсов человека, основы гибкости мышления и поведения, способы проявления сенсорной восприимчивости |

2. Показатели и методы оценивания

| | Планируемые результаты обучения по дисциплине | Код контролируемой | Наименование раздела дисциплины | Методы оценивания |
|-------|--|----------------------------|-------------------------------------|--------------------------|
| Код | Наименование | компетенции (или ее части) | | (оценочные мероприятия) |
| РД-1 | Применять знания основных базисов предприимчивости | УК(У)-9 | Раздел 1. 4 базиса предприимчивости | Тест, опрос, контрольная |
| | • | | • • • • | работа |
| РД-2 | Выявлять проблему, ставить цель для оптимального решения | УК(У)-9 | Раздел 2. Постановка достижимых | Собеседование, семинар |
| | проблемы и достигать эту цель. | | целей | |
| РД -3 | Находить и распределять ресурсы, способствующие | УК(У)-9 | Раздел 3. Ресурсное состояние | Собеседование, эссе |
| | достижению цели | | | |
| РД-4 | Проявлять гибкость и восприимчивость к изменениям | УК(У)-9 | Раздел 4. Гибкость мышления и | Кейс - стади |
| | окружающей среды | | поведения | |
| | | | Раздел 5. Сенсорная восприимчивость | |
| РД-5 | Презентовать себя и результаты своей деятельности по | УК(У)-9 | Раздел 6. Эффективная презентация | Презентация |
| | достижению цели | | | |

3. Шкала оценивания

Порядок организации оценивания результатов обучения в университете регламентируется отдельным локальным нормативным актом – «Система оценивания результатов обучения в Томском политехническом университете (Система оценивания)» (в действующей редакции). Используется балльно-рейтинговая система оценивания результатов обучения. Итоговая оценка (традиционная и литерная) по видам учебной деятельности (изучение дисциплин, УИРС, НИРС, курсовое проектирование, практики) определяется суммой баллов по результатам текущего контроля и промежуточной аттестации (итоговая рейтинговая оценка - максимум 100 баллов).

Распределение основных и дополнительных баллов за оценочные мероприятия текущего контроля и промежуточной аттестации устанавливается календарным рейтинг-планом дисциплины.

Рекомендуемая шкала для отдельных оценочных мероприятий входного и текущего контроля

| % выполнения задания | Соответствие традиционной оценке | Определение оценки | | |
|-------------------------|-------------------------------------|---|--|--|
| 90%÷100% | «Отлично» | Отличное понимание предмета, всесторонние знания, отличные умения и владение опытом практической деятельности, | | |
| | | необходимые результаты обучения сформированы, их качество оценено количеством баллов, близким к максимальному | | |
| 70% - 89% | «Хорошо» | Достаточно полное понимание предмета, хорошие знания, умения и опыт практической деятельности, необходимые результаты обучения сформированы, качество ни одного из них не оценено минимальным количеством баллов | | |
| 55% - 69% | «Удовл.» | Приемлемое понимание предмета, удовлетворительные знания, умения и опыт практической деятельности, необходимые результаты обучения сформированы, качество некоторых из них оценено минимальным количеством баллов | | |
| 0% - 54% | «Неудовл.» | Результаты обучения не соответствуют минимально достаточным требованиям | | |

Шкала для оценочных мероприятий зачета

| Итоговая рейтинговая оценка, балл | Литерная оценка ESTS | Nрадиционная оценка | Определение оценки |
|---|-------------------------|-------------------------------|--|
| 90%÷100% | A | «Отлично» | Отличное понимание предмета, всесторонние знания, отличные умения и владение опытом практической деятельности, необходимые результаты обучения сформированы, их качество оценено количеством баллов, близким к максимальному |
| 80 - 89 | В | «Хорошо» | Достаточно полное понимание предмета, хорошие знания, умения и опыт практической деятельности, необходимые |
| 70 – 79 | С | | результаты обучения сформированы, качество ни одного из них не оценено минимальным количеством баллов |
| 65 - 69 | D | «Удовл.» | Приемлемое понимание предмета, удовлетворительные знания, умения и опыт практической деятельности, необходимые |
| 55 - 64 | Е | | результаты обучения сформированы, качество некоторых из них оценено минимальным количеством баллов |
| 55 - 100 | P | «Зачтено» | Результаты обучения соответствуют минимально достаточным требованиям |
| 0 - 54 | F | «Неудовл.»/ «не зачтено» | Результаты обучения не соответствуют минимально достаточным требованиям |

4. Перечень типовых заданий

| | Оценочные мероприятия | Примеры типовых контрольных заданий | | |
|----|-----------------------|---|--|--|
| 1. | Опрос | 1. Назовите инструменты постановки цели. | | |
| | | 2. В чем отличие предприимчивости от предпринимательства? | | |
| | | 3. Какие типы психологических якорей вы знаете? | | |
| 2. | Собеседование | Вопросы: | | |
| | | 1. Какой инструмент постановки цели вы применяете? | | |
| | | 2.Проанализируйте свои стереотипы. | | |
| | | 3. Приведите пример применения гибкости мышления. | | |
| 3. | Тестирование | Вопросы: | | |
| | | 1. Выберите инструменты постановки цели. | | |
| | | 2. Назовите условия достижения цели. | | |
| | | 3. Выберите личные ресурсы человека. | | |
| 4. | Презентация | Сделайте презентацию на тему «Являюсь ли я предприимчивым?» | | |
| 5. | Семинар | Вопросы: | | |
| | | 1. Ресурсное состояние человека. | | |
| | | 2. Препятствия для вхождения в ресурсное состояние. | | |
| | | 3. Условия вхождения в состояние потока. | | |
| 6. | Реферат | Тематика рефератов: | | |
| | | 1. Примеры предприимчивых людей. | | |
| | | 2. Предприимчивость и предпринимательство. | | |
| | | 3. Как развивать в себе качества предприимчивого человека? | | |
| 7. | Контрольная работа | Вопросы: | | |
| | | 1. Опишите 4 базиса предприимчивости. | | |
| | | 2. Напишите условия достижения цели. | | |
| | | 3.Опишите цель с использованием инструмента СМАРТ. | | |
| 8. | Кейс-задание | Найдите не менее 10 решений данной ситуации: | | |
| | | Вы прилетели в Нью – Йорк. При выходе из самолета вы обнаружили, что у вас сломался смартфон. Вся | | |
| | | информация о местонахождении отеля, о возможностях транспорта, контактные данные находились в | | |
| | | телефоне. Что вы предпримете? | | |
| 9. | Зачет | Написание эссе и презентация результатов эссе по следующему плану: | | |
| | | 1. Что такое предприимчивость, кто для меня является примером предприимчивости | | |
| | | 2.Составьте колесо баланса, на основе анализа слабых сегментов поставьте цель по СМАРТ | | |
| | | 3. Что нового вы узнали из курса и как сможете применить в жизни? | | |

5. Методические указания по процедуре оценивания

| | Оценочные мероприятия | Процедура проведения оценочного мероприятия и необходимые методические указания |
|----|-----------------------|--|
| 1. | Опрос | Опрос проводится с целью выявления знаний 4 базисов предприимчивости |
| 2. | Собеседование | Собеседование проводится с целью выявления знаний 4 базисов предприимчивости |
| 3. | Тестирование | Тестирование проводится с целью выявления знаний 4 базисов предприимчивости |
| 4. | Презентация | Презентация проводится для выявления навыка проведения эффективной презентации |
| 5. | Семинар | Семинар проводится с целью обсуждения возможных инструментов достижения цели |
| 6. | Реферат | Для более глубокого погружения в изучение предмета предлагается данная форма работы |
| 7. | Контрольная работа | Контрольная работа проводится с целью выявления знаний по теме «4 базиса предприимчивости» |
| 8. | Кейс-задание | Проводится для выявления гибкости мышления и поведения, сенсорной восприимчивости |
| 9. | Зачет | Итоговое оценивание проводится в форме презентации или на тему «Являюсь ли я |
| | | предприимчивым человеком?» |