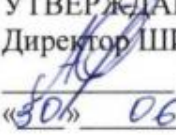


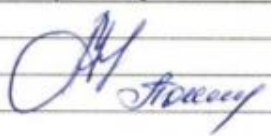
МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования
«НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ТОМСКИЙ ПОЛИТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»

УТВЕРЖДАЮ
Директор ШИП
 А.А. Осадченко
«30» 06 2020 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ
ПРИЕМ 2019 г.
ФОРМА ОБУЧЕНИЯ очно-заочная

Договоры и сделки			
Направление подготовки/специальность	38.04.02 Менеджмент		
Образовательная программа (направленность (профиль))	Экономика и управление на предприятии нефтегазовой отрасли		
Специализация	Экономика и управление на предприятии нефтегазовой отрасли		
Уровень образования	высшее образование - магистратура		
Курс	1	семестр	1
Трудоемкость в кредитах (зачетных единицах)	3		
Виды учебной деятельности	Временной ресурс		
Контактная (аудиторная) работа, ч	Лекции	9	
	Практические занятия	9	
	Лабораторные занятия	0	
	ВСЕГО	18	
Самостоятельная работа, ч		90	
ИТОГО, ч		108	

Вид промежуточной аттестации	зачёт	Обеспечивающее подразделение	ШИП
------------------------------	-------	------------------------------	-----

Руководитель ООП		Н.О. Чистякова
Преподаватель		О.В. Пожарническая

2020 г.

1. Цели освоения дисциплины

Целями освоения дисциплины является формирование у обучающихся основной образовательной программы «Экономика и управление на предприятии нефтегазовой отрасли» (п. 5 Общей характеристики ООП) состава компетенций для подготовки к профессиональной деятельности.

Код компетенции	Наименование компетенции	Составляющие результатов освоения (дескрипторы компетенций)	
		Код	Наименование
ПК(У)-5	Владение методами экономического и стратегического анализа поведения экономических агентов и рынков в глобальной среде	ПК(У)-5.В3	Владеет способностью применения методического инструментария по сопровождению процесса заключения договоров и сделок
		ПК(У)-5.У3	Умеет осуществлять устного и письменного взаимодействия при формировании коммуникации с экономическими агентами на рынках в глобальной среде

2. Место дисциплины (модуля) в структуре ООП

Дисциплина относится к вариативной части междисциплинарного профессионального модуля учебного плана образовательной программы.

3. Планируемые результаты обучения по дисциплине

После успешного освоения дисциплины будут сформированы результаты обучения:

Планируемые результаты обучения по дисциплине		Компетенция
Код	Наименование	
РД-1	Применять знания правового обеспечения переговорного процесса на всех этапах жизненного цикла	ПК(У)-5
РД-2	Применять навыки работы с литературными источниками и Интернет-сайтами с использованием специализированных баз данных в области теории и практики заключения сделок и управления проектами	
РД-3	Анализировать, систематизировать, обобщать, оценивать, интерпретировать и представлять полученную информацию в области теории и практики по сопровождению процесса заключения договоров и сделок	
РД-4	Выражать четко и понятно свои мысли, отстаивать свои убеждения и брать ответственность за свои решения в области экономического и стратегического анализа поведения экономических агентов и рынков	

Оценочные мероприятия текущего контроля и промежуточной аттестации представлены в календарном рейтинг-плане дисциплины.

4. Структура и содержание дисциплины

Основные виды учебной деятельности

Разделы дисциплины	Формируемый результат обучения по дисциплине	Виды учебной деятельности	Объем времени, ч.
Раздел 1. Правовые особенности заключения договоров и сделок.	РД-1, РД-2, РД-3	Лекции	4
		Практические занятия	4
		Лабораторные занятия	-
		Самостоятельная работа	45
Раздел 2. Особенности переговорного процесса.	РД-3, РД-4	Лекции	5
		Практические занятия	5
		Лабораторные занятия	-
		Самостоятельная работа	45

Содержание разделов дисциплины:

Раздел 1. Правовые особенности заключения договоров и сделок

Основные положения о договоре. Обязанность исполнения. Ответственность за неисполнение. Условия договора: существенные, обычные, случайные. Действие договора. Цена договора. Сроки действий в договоре. Сущность и понятие сделок. Виды сделок. Простая письменная форма, оферта, акцепт. Основные виды договоров в НГК. Их характеристика и особенности.

Темы лекций:

1. Основные понятия. Виды договоров и сделок
2. Классификация договоров. Основные положения и характеристики принципов договоров

Темы практических занятий:

1. Составление предварительного договора купли-продажи нефтебазы
2. Особенности крупнейших сделок на рынке нефти и газа

Раздел 2. Особенности переговорного процесса

Этапы переговорного процесса: Формулирование цели переговоров. Подготовка к деловым переговорам. Проведение деловых переговоров. Заключение сделки. Организационные моменты. Технические вспомогательные средства. Подготовка содержательной части переговоров. Планирование процесса переговоров. Тактические приемы в процессе заключения сделки: отсрочка, запугивание через косвенные источники, блеф, создание неудобства, уровень полномочий, угроза. Негативный исход переговоров. Позитивный ход переговоров. Проведите анализ переговоров после их завершения. Конструктивные приемы ведения переговоров.

Темы лекций:

1. Подготовка к деловым переговорам
2. Проведение деловых переговоров
3. Заключение сделки

Темы практических занятий:

1. Наступательные манипулятивные техники.
2. Роли манипуляторов в переговорном процессе

5. Организация самостоятельной работы студентов

Самостоятельная работа студентов при изучении дисциплины (модуля) предусмотрена в следующих видах и формах:

- Работа с лекционным материалом, поиск и обзор литературы и электронных источников информации по индивидуально заданной проблеме курса;
- Работа в электронном курсе (изучение теоретического материала, выполнение индивидуальных заданий и контролирующих мероприятий и др.);
- Изучение тем, вынесенных на самостоятельную проработку;
- Выполнение домашних заданий и домашних контрольных работ;
- Подготовка к практическим и семинарским занятиям;
- Анализ научных публикаций по заранее определенной преподавателем теме;
- Подготовка к оценивающим мероприятиям;

6. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

6.1. Учебно-методическое обеспечение

Основная литература

1. Кузин, Андрей Юрьевич. Искусство ведения переговоров: практикум [Электронный ресурс] / А. Ю. Кузин, Ю. И. Кузина; Национальный исследовательский Томский политехнический университет (ТПУ). — 1 компьютерный файл (pdf; 368 KB). — Томск: Изд-во ТПУ, 2010. — Заглавие с титульного экрана. — Электронная версия печатной публикации. — Доступ из корпоративной сети ТПУ. — Системные требования: Adobe Reader. Схема доступа: <http://www.lib.tpu.ru/fulltext2/m/2011/m168.pdf>
2. Кузнецов, И. Н. Деловое общение : учебное пособие / И. Н. Кузнецов. — 6-е изд. — Москва : Дашков и К, 2017. — 524 с. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/93544> (дата обращения: 05.05.2018). — Режим доступа: для авториз. пользователей.

Дополнительная литература

1. Деловое общение: учеб. пособие / сост. И. Н. Кузнецов. — Москва: Дашков и К, 2017. — 528 с. — ISBN 978-5-394-02804-5. Схема доступа: <https://e.lanbook.com/book/93544>
2. Бойкова, Оксана Сергеевна. Торговое право : учебное пособие [Электронный ресурс] / О. С. Бойкова. — 1 компьютерный файл (pdf; 1.1 MB). — Москва: Дашков и К, 2009. — Заглавие с титульного экрана. — Доступ из корпоративной сети ТПУ. — Системные требования: Adobe Reader. — Схема доступа: <http://www.lib.tpu.ru/fulltext2/m/2010/consultant/boikova.pdf> (контент)

6.2. Информационное и программное обеспечение

Internet-ресурсы (в т.ч. в среде LMS MOODLE и др. образовательные и библиотечные ресурсы):

1. Пожарницкая, О. В. Договоры и сделки : электронный курс / О. В. Пожарницкая; Национальный исследовательский Томский политехнический университет (ТПУ), Институт природных ресурсов (ИПР), Кафедра экономики природных ресурсов (ЭПР). — Томск: TPU Moodle, 2014. — URL: <http://design.lms.tpu.ru/enrol/index.php?id=493> (дата обращения: 05.05.2018). — Режим доступа: по логину и паролю. — Текст : электронный.
 2. Правовая информация ГАРАНТ - <http://www.garant.ru/>
 3. Справочно-правовая система «КонсультантПлюс» - <http://www.consultant.ru/online/>
 4. Справочно-правовая система «Кодекс» - <http://ezproxy.ha.tpu.ru:2339/docs/>
 5. Научно-электронная библиотека eLIBRARY.RU - https://elibrary.ru/query_results.asp
 6. Электронно-библиотечная система «Консультант студента» - <http://www.studentlibrary.ru>
 7. Электронно-библиотечная система «Лань» - <https://e.lanbook.com/>
 8. Электронно-библиотечная система «Юрайт» - <https://urait.ru/>
 9. Электронно-библиотечная система «ZNANIUM.COM» - <https://new.znanium.com/>
- Профессиональные базы данных и информационно-справочные системы доступны по ссылке: <https://www.lib.tpu.ru/html/irs-and-pdb>

Лицензионное программное обеспечение (в соответствии с **Перечнем лицензионного программного обеспечения ТПУ**):

1. Microsoft Office 2007 Standard Russian Academic; Microsoft Office 2016 Standard Russian Academic;
2. Document Foundation LibreOffice;
3. Cisco Webex Meetings;

4. Zoom Zoom;

7. Особые требования к материально-техническому обеспечению дисциплины

В учебном процессе используется следующее лабораторное оборудование для практических и лабораторных занятий:

№	Наименование специальных помещений	Наименование оборудования
1.	Аудитория для проведения учебных занятий всех типов, курсового проектирования, консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации 634034, Томская область, г. Томск, Белинского улица, 53а, 369	Доска аудиторная настенная - 1 шт.; Комплект учебной мебели на 70 посадочных мест; Компьютер - 1 шт.; Проектор - 1 шт.
2.	Аудитория для проведения учебных занятий всех типов, курсового проектирования, консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации (компьютерный класс) 634034, Томская область, г. Томск, Белинского улица, 53а, 363	Доска аудиторная настенная - 2 шт.; Комплект учебной мебели на 24 посадочных мест; Компьютер - 20 шт.; Принтер - 3 шт.

Рабочая программа составлена на основе Общей характеристики образовательной программы по направлению 38.04.02 Менеджмент, специализация «Экономика и управление на предприятии нефтегазовой отрасли» (приема 2019 г., очно-заочная форма обучения).

Разработчик(и):

Должность	Подпись	ФИО
Доцент		Пожарницкая О.В.

Программа одобрена на заседании Ученого совета ШИП (протокол от 29.06.2019 г. №3).

Директор ШИП
К.Т.Н.

 /А. А. Осадченко/
подпись