АННОТАЦИЯ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ ПРИЕМ 2016 г. ФОРМА ОБУЧЕНИЯ <u>заочная</u>

Маркетинг				
Направление подготовки/	38.03.0	1 Экономика		
специальность				
Образовательная программа	Экономика			
(направленность (профиль))				
Специализация	Экономика предприятий и организаций			
Уровень образования	высшее образование - бакалавриат			
Курс	2	семестр	3	
Трудоемкость в кредитах	4			
(зачетных единицах)				
Виды учебной деятельности	Временной ресурс			
		Лекции	12	
Контактная (аудиторная)	Практ	ические занятия	я 10	
работа, ч	Лабора	аторные заняти	RI	
		ВСЕГО	22	
C	Самостоятельная работа, ч			
в т.ч. отдельные виды са	в т.ч. отдельные виды самостоятельной работы с			
выделенной промежуточной аттестацией (курсовой			рй	
	ra)			
		ИТОГО,	ч 144	

Вид промежуточной	Экз,	Обеспечивающее	ШИШ
аттестации	дифзачет	подразделение	

1. Цели освоения дисциплины

Целями освоения дисциплины является формирование у обучающихся определенного ООП (п. 6. Общей характеристики ООП) состава компетенций для подготовки к профессиональной деятельности.

Код компетенц	СИОНАЛЬНОИ ДЕЯТЕЛЬНО Наименование компетенции	Результаты освоения	Составляющие результатов освоения (дескрипторы компетенций)		
ии		ООП	Код	Наименование	
ОК(У)-3	Способностью использовать основы	P1 P2	ОК(У)-3.В2	Владеет опытом анализа социально-экономических показатели	
	экономических знаний в различных сферах	P8 P12	ОК(У)-3.У4	Умеет обрабатывать экономические данные, связанные с профессиональными задачами	
	жизнедеятельности	P14	ОК(У)-3.35	Знает базовые инструментальные средства необходимые для обработки экономических данных	
3	Способен выбрать инструментальные средства для обработки экономических данных в	P6 P7 P8 P9	ОПК(У)-3.В3	Владеет методами проектирования и реструктуризации основных бизнес-процессов организации. принципами разработки конкурентных стратегий компании	
	соответствии с поставленной задачей,	P10	ОПК(У)-3.У4	Умеет определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения	
	проанализировать результаты расчетов и обосновать полученные выводы		ОПК(У)-3.32	Знает типовые методики построения, расчета и анализа современной системы показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов на разных уровнях	
l i	Способен собрать и проанализировать и исходные данные,	P6 P7 P12	ПК(У)-1.В2	Способен осуществлять сбор данных по заданной проблеме с учетом специфики деятельности хозяйствующих субъектов	
	необходимые для расчета экономических и социально- экономических показателей,	P13	ПК(У)-1.У1	Умеет осуществлять поиск необходимой информации, проводить ее анализ и отбор для проведения расчета экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов	
	характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов		ПК(У)-1.32	Знает методы сбора и обработки учетной, статистической и отчетной информации	
	Способен выполнять необходимые для составления экономических разделов планов расчеты,	P6 P13 P14 P15	. ,	Владеет способами сбора аналитической информации и представления результатов работы в области профессиональной деятельности в соответствии с принятыми в организации стандартами	
	обосновывать их и представлять результаты работы в соответствии с		ПК(У)-3.У1	Умеет выполнять расчеты, обосновывать их и представлять результаты работы в соответствии с принятыми в организации стандартами	
	принятыми в организации стандартами		ПК(У)-3.31	Знает особенности проведения расчетов для составления экономических разделов планов в разных экономических субъектах	

2. Планируемые результаты обучения по дисциплине

После успешного освоения дисциплины будут сформированы результаты обучения:

Планируемые результаты обучения по дисциплине		
Код	Наименование	
РД-1	Определять задачи в области маркетинговой деятельности и решать их, исходя из поставленной цели	ОК(У)-3
РД-2	Применять инструменты и методы рыночных исследований	ОПК(У)-3
РД-3	Осуществлять сбор и анализ исходных данных о потребителях и конкурентах	ПК(У)-1
РД-4	Выполнять расчеты в рамках анализа рынка	ПК(У)-3

3. Структура и содержание дисциплины

Основные виды учебной деятельности

Разделы дисциплины	Формируемый результат обучения по дисциплине	Виды учебной деятельности	Объем времени, ч.
Раздел 1. Социально-экономические	дисциплине	Лекции	2
основы маркетинга		Практические занятия	2
основы маркстинга	РД-1	Лабораторные занятия	
		Самостоятельная работа	16
Раздел 2. Предмет маркетингового		Лекции	10
анализа		Практические занятия	2
anajinsa	РД-2	Лабораторные занятия	2
		Самостоятельная работа	16
Раздел 3. Сегментирование и		Лекции	10
позиционирование		Практические занятия	2
позиционирование	РД-3	Лабораторные занятия	2
		Самостоятельная работа	16
Раздел 4. Товарная политика		Лекции	2
т аздел 4. товарная политика		Практические занятия	2
	РД-1	Лабораторные занятия	2
		Самостоятельная работа	16
Раздел 5. Политика ценообразования		Лекции	2
таздел 3. политика ценоооразования		Практические занятия	2
	РД-1	Лабораторные занятия	2
		Самостоятельная работа	16
Раздел 6. Политика распределения		Лекции	2
таздел о. политика распределения	РД-1	Практические занятия	2
		Лабораторные занятия	2
		Самостоятельная работа	16
Раздел 7. Политика продвижения		Лекции	2
тодел продолжения		Практические занятия	
	РД-1	Лабораторные занятия	
		Самостоятельная работа	16
Раздел 8. Управление маркетингом		Лекции	2
тири от и привиние миристини ом	РД-4	Практические занятия	
		Лабораторные занятия	
		Самостоятельная работа	10

4. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины 4.1. Учебно-методическое обеспечение

Основная литература

- 1. Скляр, Е. Н. Маркетинговые исследования: Практикум: учебное пособие / Е. Н. Скляр, Г. И. Авдеенко, В. А. Алексунин. Москва: Дашков и К, 2016. 216 с. Текст: электронный // Лань: электронно-библиотечная система. URL: https://e.lanbook.com/book/93362 (дата обращения: 25.05.2016). Режим доступа: для авториз. пользователей.
- 2. Меликян, О. М. Поведение потребителей: учебник / О. М. Меликян. 4-е, изд. Москва: Дашков и К, 2016. 280 с. Текст: электронный // Лань: электронно-библиотечная система. URL: https://e.lanbook.com/book/93311 (дата обращения: 20.06.2017). Режим доступа: для авториз. пользователей.

Дополнительная литература

1. Романов, А. А. Маркетинг : учебное пособие / А. А. Романов, В. П. Басенко, Б. М. Жуков. — Москва : Дашков и К, 2016. — 440 с. — Текст : электронный // Лань : электронно-

библиотечная система. — URL: https://e.lanbook.com/book/93316 (дата обращения: 20.06.2017). — Режим доступа: для авториз. пользователей.

6.2. Информационное и программное обеспечение

Internet-ресурсы (в т.ч. в среде LMS MOODLE и др. образовательные и библиотечные ресурсы):

- 1. Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». URL: http://www.consultant.ru/online/ (дата обращения: 25.05.2016).
- 2. Справочно-правовая система «Кодекс». URL: http://ezproxy.ha.tpu.ru:2339/docs/ (дата обращения: 25.05.2016).
- 3. Электронно-библиотечная система «Лань». URL: https://e.lanbook.com/ (дата обращения: 25.05.2016).
- 4. Электронно-библиотечная система «ZNANIUM.COM». URL: https://new.znanium.com/ (дата обращения: 25.05.2016).
- 5. Электронно-библиотечная система «Юрайт». URL: https://urait.ru/ (дата обращения: 25.05.2016).
- 6. Центр цифровых образовательных технологий ТПУ URL: https://portal.tpu.ru/portal/page/portal/ido-tpu (дата обращения: 25.05.2016).

Профессиональные базы данных и информационно-справочные системы доступны по ссылке: https://www.lib.tpu.ru/html/irs-and-pdb

Лицензионное программное обеспечение (в соответствии с Перечнем лицензионного программного обеспечения ТПУ):

- 1. Microsoft Office 2007 Standard Russian Academic; Microsoft Office 2016 Standard Russian Academic;
- 2. Document Foundation LibreOffice
- 3. Google Chrome; Mozilla Firefox ESR
- 4. Adobe Acrobat Reader DC
- 5. Cisco Webex Meetings
- 6. Zoom Zoom.