

АННОТАЦИЯ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ
ПРИЕМ 2019 г.
ФОРМА ОБУЧЕНИЯ очно-заочная

Договоры и сделки			
Направление подготовки/специальность	38.04.02 Менеджмент		
Образовательная программа (направленность (профиль))	Экономика и управление на предприятии нефтегазовой отрасли		
Специализация	Экономика и управление на предприятии нефтегазовой отрасли		
Уровень образования	высшее образование - магистратура		
Курс	1	семестр	1
Трудоемкость в кредитах (зачетных единицах)	3		
Виды учебной деятельности	Временной ресурс		
Контактная (аудиторная) работа, ч	Лекции	9	
	Практические занятия	9	
	Лабораторные занятия	0	
	ВСЕГО	18	
Самостоятельная работа, ч		90	
ИТОГО, ч		108	

Вид промежуточной аттестации	зачёт	Обеспечивающее подразделение	ШИП
------------------------------	--------------	------------------------------	------------

1. Цели освоения дисциплины

Целями освоения дисциплины является формирование у обучающихся основной образовательной программы «Экономика и управление на предприятии нефтегазовой отрасли» (п.5 Общей характеристики ООП) состава компетенций для подготовки к профессиональной деятельности.

Код компетенции	Наименование компетенции	Составляющие результатов освоения (дескрипторы компетенций)	
		Код	Наименование
ПК(У)-5	Владение методами экономического и стратегического анализа поведения экономических агентов и рынков в глобальной среде	ПК(У)-5.В3	Владеет способностью применения методического инструментария по сопровождению процесса заключения договоров и сделок
		ПК(У)-5.У3	Умеет осуществлять устного и письменного взаимодействия при формировании коммуникации с экономическими агентами на рынках в глобальной среде

2. Планируемые результаты обучения по дисциплины (модулю)

После успешного освоения дисциплины будут сформированы результаты обучения:

Планируемые результаты обучения по дисциплине		Компетенция
Код	Наименование	
РД-1	Применять знания правового обеспечения переговорного процесса на всех этапах жизненного цикла	ПК(У)-5
РД-2	Применять навыки работы с литературными источниками и Интернет-сайтами с использованием специализированных баз данных в области теории и практики заключения сделок и управления проектами	
РД -3	Анализировать, систематизировать, обобщать, оценивать, интерпретировать и представлять полученную информацию в области теории и практики по сопровождению процесса заключения договоров и сделок	
РД-4	Выражать четко и понятно свои мысли, отстаивать свои убеждения и брать ответственность за свои решения в области экономического и стратегического анализа поведения экономических агентов и рынков	

3. Структура и содержание дисциплины

Основные виды учебной деятельности

Разделы дисциплины	Формируемый результат обучения по дисциплине	Виды учебной деятельности	Объем времени, ч.
Раздел 1. Правовые особенности заключения договоров и сделок.	РД-1, РД-2, РД-3	Лекции	4
		Практические занятия	4
		Лабораторные занятия	-
		Самостоятельная работа	45
Раздел 2. Особенности переговорного процесса.	РД-3, РД4	Лекции	5
		Практические занятия	5
		Лабораторные занятия	-
		Самостоятельная работа	45

4. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

4.1. Учебно-методическое обеспечение

Основная литература

1. [Кузин, Андрей Юрьевич](#). Искусство ведения переговоров: практикум [Электронный ресурс] / А. Ю. Кузин, Ю. И. Кузина; Национальный исследовательский

Томский политехнический университет (ТПУ). — 1 компьютерный файл (pdf; 368 KB). — Томск: Изд-во ТПУ, 2010. — Заглавие с титульного экрана. — Электронная версия печатной публикации. — Доступ из корпоративной сети ТПУ. — Системные требования: Adobe Reader. Схема доступа: <http://www.lib.tpu.ru/fulltext2/m/2011/m168.pdf>

2. Кузнецов, И. Н. Деловое общение : учебное пособие / И. Н. Кузнецов. — 6-е изд. — Москва : Дашков и К, 2017. — 524 с. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/93544> (дата обращения: 05.05.2018). — Режим доступа: для авториз. пользователей.

Дополнительная литература

1. Деловое общение: учеб. пособие / сост. И. Н. Кузнецов. — Москва: Дашков и К, 2017. — 528 с. — ISBN 978-5-394-02804-5. Схема доступа: <https://e.lanbook.com/book/93544>

2. Бойкова, Оксана Сергеевна. Торговое право : учебное пособие [Электронный ресурс] / О. С. Бойкова. — 1 компьютерный файл (pdf; 1.1 MB). — Москва: Дашков и К, 2009. — Заглавие с титульного экрана. — Доступ из корпоративной сети ТПУ. — Системные требования: Adobe Reader. — Схема доступа: <http://www.lib.tpu.ru/fulltext2/m/2010/consultant/boikova.pdf> (контент)

4.2. Информационное и программное обеспечение

Internet-ресурсы (в т.ч. в среде LMS MOODLE и др. образовательные и библиотечные ресурсы):

1. Пожарницкая, О. В. Договоры и сделки : электронный курс / О. В. Пожарницкая; Национальный исследовательский Томский политехнический университет (ТПУ), Институт природных ресурсов (ИПР), Кафедра экономики природных ресурсов (ЭПР). — Томск: TPU Moodle, 2014. — URL: <http://design.lms.tpu.ru/enrol/index.php?id=493> (дата обращения: 05.05.2018). — Режим доступа: по логину и паролю. — Текст : электронный.

2. Правовая информация ГАРАНТ - <http://www.garant.ru/>

3. Справочно-правовая система «КонсультантПлюс» - <http://www.consultant.ru/online/>

4. Справочно-правовая система «Кодекс» - <http://ezproxy.ha.tpu.ru:2339/docs/>

5. Научно-электронная библиотека eLIBRARY.RU - https://elibrary.ru/query_results.asp

6. Электронно-библиотечная система «Консультант студента» - <http://www.studentlibrary.ru>

7. Электронно-библиотечная система «Лань» - <https://e.lanbook.com/>

8. Электронно-библиотечная система «Юрайт» - <https://urait.ru/>

9. Электронно-библиотечная система «ZNANIUM.COM» - <https://new.znanium.com/>

Профессиональные базы данных и информационно-справочные системы доступны по ссылке: <https://www.lib.tpu.ru/html/irs-and-pdb>

Лицензионное программное обеспечение (в соответствии с Перечнем лицензионного программного обеспечения ТПУ):

1. Microsoft Office 2007 Standard Russian Academic; Microsoft Office 2016 Standard Russian Academic;

2. Document Foundation LibreOffice;

3. Cisco Webex Meetings;

4. Zoom Zoom.