

**АННОТАЦИЯ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ
ПРИЕМ 2018 г.
ФОРМА ОБУЧЕНИЯ заочная**

ПРЕДПРИИМЧИВОСТЬ

Направление подготовки/специальность	38.03.01 Экономика		
Образовательная программа (направленность(профиль))	Экономика		
Специализация	Экономика предприятий и организаций		
Уровень образования	высшее образование – бакалавриат		
Курс	1	Семестр	1
Трудоемкость в кредитах (зачетных единицах)	2		
Виды учебной деятельности	Временной ресурс		
Контактная (аудиторная) работа, ч	Лекции, ч		4
	Практические занятия, ч		4
	Лабораторные занятия, ч		0
	ВСЕГО, ч		8
	Самостоятельная работа, ч		64
	ИТОГО, ч		72

Вид промежуточной аттестации	Зачет	Обеспечивающее подразделение	ШИП
------------------------------	-------	------------------------------	-----

1. Цели освоения дисциплины

Целями освоения дисциплины является формирование у обучающихся определенного состава компетенций для подготовки к профессиональной деятельности.

Код компетенции	Наименование компетенции	Составляющие результатов освоения (дескрипторы компетенций)	
		Код	Наименование
УК(У)-3	Способен осуществлять социальное взаимодействие и реализовывать свою роль в команде	УК(У)-3.В3	Владеет навыками работы в команде
		УК(У)-3.У3	Умеет применять навыки командного взаимодействия
		УК(У)-3.31	Знает основы функционально-ролевого распределения в команде
УК(У)-9	Способен проявлять предприимчивость в практической деятельности, в т.ч. в рамках разработки коммерчески перспективного продукта на основе научно-технической идеи	УК(У)-9.В1	Владеет опытом постановки достижимых целей, принятия оптимальных решений
		УК(У)-9.У1	Умеет формулировать достижимые цели, принимать оптимальные решения, находить источники восполнения внутренних и внешних ресурсов для поддержания ресурсного состояния, моделировать возможные ситуации применения гибкости мышления и поведения, проявления сенсорной восприимчивости
		УК(У)-9.31	Знает основы постановки достижимых целей, основы принятия решений, классификацию внутренних и внешних ресурсов человека, основы гибкости мышления и поведения, способы проявления сенсорной восприимчивости

2. Планируемые результаты обучения по дисциплине

После успешного освоения дисциплины будут сформированы результаты обучения:

Планируемые результаты обучения по дисциплине		Компетенция
Код	Наименование	
РД-1	Применять знания основных базисов предприимчивости	УК(У)-3
РД-2	Выявлять проблему, ставить цель для оптимального решения проблемы и достигать эту цель.	УК(У)-3
РД-3	Находить и распределять ресурсы, способствующих достижению цели	УК(У)-9
РД-4	Проявлять гибкость и восприимчивость к изменениям окружающей среды	УК(У)-9
РД-5	Презентовать себя и результаты своей деятельности по достижению цели	УК(У)-9

3. Структура и содержание дисциплины

Основные виды учебной деятельности

Разделы дисциплины	Формируемый результат обучения по дисциплине	Виды учебной деятельности	Объем времени, ч.
Раздел 1. 4 базиса предприимчивости	РД1	Лекции	0,5
		Практические занятия	0,5
		Самостоятельная работа	10
Раздел 2. Постановка достижимых целей	РД2	Лекции	0,5
		Практические занятия	0,5
		Самостоятельная работа	10
Раздел 3. Ресурсное состояние	РД3	Лекции	1
		Практические занятия	0,5
		Самостоятельная работа	10
Раздел 4. Гибкость мышления и	РД4	Лекции	1

поведения		Практические занятия	1
		Самостоятельная работа	12
Раздел 5. Сенсорная восприимчивость	РД4	Лекции	1
		Практические занятия	1
		Самостоятельная работа	12
Раздел 6. Эффективная презентация	РД5	Лекции	0
		Практические занятия	0,5
		Самостоятельная работа	10

4. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

4.1. Учебно-методическое обеспечение

Основная литература:

1. Качала, В. В. Теория систем и системный анализ: учебник в электронном формате / В. В. Качала. — Москва: Академия, 2013.— URL: <http://www.lib.tpu.ru/fulltext2/m/2014/FN/fn-95.pdf> (дата обращения 02.05.2018). — Режим доступа: из корпоративной сети ТПУ. — Текст электронный.

2. Кузин, А. Ю. Искусство ведения переговоров: практикум / А. Ю. Кузин, Ю. И. Кузина; Национальный исследовательский Томский политехнический университет (ТПУ). — Томск: Изд-во ТПУ, 2010. — URL: <http://www.lib.tpu.ru/fulltext2/m/2011/m168.pdf> (дата обращения 02.05.2018). — Режим доступа: из корпоративной сети ТПУ. — Текст электронный.

3. Кузин А.Ю. Психология делового общения: практикум / А. Ю. Кузин, Ю. И. Кузина; Национальный исследовательский Томский политехнический университет (ТПУ).— Томск: Изд-во ТПУ, 2010. — URL: <http://www.lib.tpu.ru/fulltext2/m/2011/m271.pdf> (дата обращения 02.05.2018). — Режим доступа: из корпоративной сети ТПУ. — Текст электронный.

4. Немов, Р.С. Психология: учебник для бакалавров / Р. С. Немов. — Москва: Юрайт, 2014. — URL: <http://www.lib.tpu.ru/fulltext2/m/2014/FN/fn-82.pdf> (дата обращения 02.05.2018). — Режим доступа: из корпоративной сети ТПУ. — Текст электронный.

Дополнительная литература:

1. Тухватуллина Л.Р. Психология бизнес-коммуникации = Psychology of Business Communication: учебное пособие / Л. Р. Тухватулина; Национальный исследовательский Томский политехнический университет (ТПУ), Институт социально-гуманитарных технологий (ИСГТ), Кафедра менеджмента (МЕН). — Томск: Изд-во ТПУ, 2013. — <http://www.lib.tpu.ru/fulltext2/m/2013/m188.pdf> (дата обращения 02.05.2018). — Режим доступа: из корпоративной сети ТПУ. — Текст электронный.

4.2. Информационное и программное обеспечение

Internet-ресурсы (в т.ч. в среде LMS MOODLE и др. образовательные и библиотечные ресурсы):

1. Электронный курс «Предприимчивость / ДО 2018». – Режим доступа: <https://eor.lms.tpu.ru/course/view.php?id=234>

Профессиональные базы данных и информационно-справочные системы доступны по ссылке: <https://www.lib.tpu.ru/html/irs-and-pdb>

Лицензионное программное обеспечение (в соответствии с Перечнем лицензионного программного обеспечения ТПУ):

1. Microsoft Office 2007 Standard Russian Academic; Microsoft Office 2016

- Standard Russian Academic;
2. Document Foundation LibreOffice
 3. Google Chrome; Mozilla Firefox ESR
 4. Adobe Acrobat Reader DC
 5. Cisco Webex Meetings
 6. Zoom Zoom.