МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ «НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ТОМСКИЙ ПОЛИТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ ПРИЕМ 2020 г. ФОРМА ОБУЧЕНИЯ очная

Инжен	нерное предп	ринимательст	ВО	
Направление подготовки/специальность	14.03.02 Ядерные физика и технологии			хнологии
Образовательная программа (направленность (профиль))	Ядерные физика и технологии			
Специализация	Пучковые и плазменные технологии			
Уровень образования	высшее образование – бакалавриат			
Курс	4			7
Трудоемкость в кредитах (зачетных единицах)	3			
Виды учебной деятельности	Временной ресурс			
Контактная (аудиторная)	Лекции, ч 8		8	
работа, ч	Практичесь	сие занятия, ч		32
	Лабораторные занятия, ч			0
*		ВСЕГО, ч		40
2	Самостоятель	ная работа, ч		68
		ИТОГО, ч		108
Вид промежуточной	Диф. зачет	Обеспечивающее		шип

аттестации	подразделение		
Руководитель ООП	HAR	Бычков П.Н.	
Преподаватель	Me	Корнева О.Ю.	

1. Цели освоения дисциплины

Целями освоения дисциплины является формирование у обучающихся определенного ООП (п. 5. Общей характеристики ООП) состава компетенций для подготовки к профессиональной деятельности.

Код		Индикаторы достижения компетенций		Составляющие результатов освоения	
компетенции	Наименование компетенции	Код индикатора	Наименование индикатора достижения	Код	скрипторы компетенций) Наименование
				УК(У)- 9.2В1	Владеет опытом поиска научно-технических идей с коммерческим потенциалом Умеет формулировать цель,
УК(У)-9	Способен проявлять предприимчивость в практической деятельности, в т.ч. в рамках разработки коммерчески	Демонстрирует знания основ бизнес-планирования, маркетинга, методов поиска и генерации предпринимательских идей и применяет их для решения	УК(У)- 9.2У1	задачи инженерного предпринимательского проекта, анализировать и описывать процесс перевода научно-технической идеи в продукт, оценивать коммерческий потенциал научно-технической идеи	
	перспективного продукта на основе научно-технической идеи	задач по разработке продукта на основе научно-технической идеи с коммерческим потенциалом	УК(У)- 9.231	Знает методы генерации предпринимательских идей, методы оценки коммерческого потенциала научнотехнической идеи, основы бизнес-планирования, маркетинга и коммерциализации научнотехнических разработок	

2. Место дисциплины в структуре ООП

Дисциплина «Инженерное предпринимательство» относится к базовой части Блока 1 учебного плана образовательной программы.

3. Планируемые результаты обучения по дисциплине

После успешного освоения дисциплины будут сформированы результаты обучения:

Планируемые результаты обучения по дисциплине					
Код	Сод Наименование				
DII 1		компетенции			
РД-1	Способен формировать команду с учетом роли каждого члена	И.УК(У)-			
	команды	9.2			
РД-2	Способен разработать бизнес-модель инженерного	И.УК(У)-			
	предпринимательского проекта, применять теоретические знания,	9.2			
	связанные с основными процессами управления развитием проекта,				
	включающие современные методы продвижения на рынок				
	результатов НИОКР и коммерциализации научно-технических				
	разработок				
РД-3	Способность на качественном уровне оценивать техническую	И.УК(У)-			
	сложность реализации различных решений, проводить обоснование	9.2			
	реализуемости инженерного проекта и составлять грамотное				
	техническое задание для его реализации				
РД-4	Способен осуществить патентный поиск и выбрать методы защиты	УК(У)-9.2			
	интеллектуальной собственности				

Оценочные мероприятия текущего контроля и промежуточной аттестации представлены в календарном рейтинг-плане дисциплины.

4. Структура и содержание дисциплины

Основные виды учебной деятельности

Разделы дисциплины	Формируемый	Виды учебной	Объем
	результат	деятельности	времени,
	обучения по		Ч.
	дисциплине		
Раздел 1. Предпринимательство и	РД1	Лекции	2
организация бизнеса	РД2	Практические занятия	8
		Самостоятельная	17
		работа	
Раздел 2. Маркетинг и инструменты	РД2	Лекции	2
продвижения		Практические занятия	6
		Самостоятельная	17
		работа	
Раздел 3. Коммерциализация. ІР-	РД3	Лекции	2
стратегия.	РД4	Практические занятия	6
		Самостоятельная	17
		работа	
Раздел 4. Оценка проекта и	РД3	Лекции	2
источники привлечения	РД4	Практические занятия	12
финансирования		Самостоятельная	17
		работа	

Содержание разделов дисциплины:

Раздел 1. Предпринимательство и организация бизнеса

Понятие предпринимательской команды; эффективность команды; командное лидерство; мотивация команды; распределение командных ролей и функций; развитие команды; поддержание командного духа; учет психологических особенностей личности; технологии командообразования. Содержание процессов генерирования бизнес-идей; алгоритм креативного рождения идеи бизнеса с ее последующим развитием в систему решений (бизнес-модель); базовые положения создания и применения бизнес-моделей: понятие и виды моделей бизнеса (бизнес-модель М. Джонсона, К. Кристенсена, Х. Кагерманна), ключевые этапы формирования бизнес-модели; механизм выбора бизнес-модели компании; ключевые элементы, функциональные блоки бизнес-модели; концепция ценностного предложения А. Остервальдера; переход от бизнес-модели к бизнес-плану.

Тема лекции:

1. Введение в предпринимательство. Формирование и организация работы команды.

Тема практического занятия:

- 1. Формирование и организация работы команды
- 2. Деловая игра: «Построение команды»
- 3. Построение бизнес-модели
- 4. Кейс: «Построение бизнес-модели по шаблону А. Остервальдера и И. Пенье для компании ООО "Цветочный рай"»

Раздел 2. Маркетинг и инструменты продвижения

Специфика маркетинговых исследований в сфере инноваций; методы и подходы к оценке рынка в разных отраслях; критерии оценки привлекательности сегмента; инструменты

маркетинговых исследований: алгоритмы, методы исследования и методы сбора информации; особенности маркетинга высокотехнологичных стартапов; особенности продаж инновационных продуктов. Концепция жизненного цикла продукта; основные подходы к разработке продукта — метод водопада (каскадный метод) и метод гибкой разработки; теория решения изобретательских задач; теория ограничений; процесс улучшения характеристик существующих видов продукции; разработка новых видов продукции; техническое сопровождение проекта создания нового продукта (технологии) предпроектных разработок до проектирования, создания и использования; инструменты современного процесса Product development: анализ конкурентной среды, технический аудит, разработка технико-экономического обоснования, технической документации, управляющих программ. Основы понятия Customer development, по С. Бланку и Б. Дорфу; составляющие Customer development: выявление потребителей, верификация потребителей, расширение клиентской базы, выстраивание компании; изучение потребностей и запросов потребителей; методы моделирования потребностей потребителей; факторы поведения потребителя; приемы привлечения внимания оценка эффективности проводимых мероприятий и оптимизация потребителя; маркетинговой деятельности предприятия; специфика поведения индивидуальных и корпоративных потребителей.

Тема лекции:

1. Маркетинг. Оценка рынка.

Тема практического занятия:

- 1. Кейс: «Маркетинговая стратегия лаборатории мультимедиа 3X-Video
- 2. Деловая игра: Product development в рамках выбранного студентами группового проекта
- 3. Кейс: «Выведение на рынок приложения для контроля кредитных карт Wize Cards»

Раздел 3. Коммерциализация. ІР-стратегия.

Понятие интеллектуальной собственности, ее основные юридические свойства и система охраны, понятие и содержание интеллектуальных прав, их соотношение с понятием нематериальных активов; ІР-стратегия инновационного проекта и ее составляющие; между двумя основными режимами правовой охраны интеллектуальной деятельности — авторским правом и патентным правом; патентование, системы и процедуры патентования в России, за рубежом, на международном уровне; понятия «формула изобретения (полезной модели)», «приоритет», «уровень техники», «патентный поиск», «патентная чистота»; существующие правовые способы И коммерциализации интеллектуальной собственности; особенности секретов производства (ноу-хау) и средств индивидуализации юридических лиц, товаров, работ, услуг и предприятий.

Тема лекции:

1. Коммерциализация. ІР-стратегия.

Тема практического занятия:

- 1. Деловая игра «Выработка IP-стратегии инновационного проекта»
- 2. Деловая игра: «Подготовка сделки по лицензированию разработки, лежащей в основе проекта»
- 3. Деловая игра: «Формирование коммерческого предложения о реализации НИОКР».

Раздел 4. Оценка проекта и источники привлечения финансирования

Источники финансирования проекта: средства бюджета и внебюджетных фондов, государственных институтов развития, компаний, индивидуальных предпринимателей, институциональных и иностранных инвесторов, кредитно-финансовых организаций, научных и образовательных учреждений; инструменты финансирования: инвестиции бизнес-ангелов и венчурных фондов, гранты, субсидии; выбор и обоснование источников финансирования инновационного проекта; финансовое моделирование проекта; технологии переговоров с инвесторами о финансировании проекта. Экономическая эффективность инновационных проектов; принципы оценки эффективности проектов; чистая прибыль инновационного проекта как критерий экономической эффективности; сравнительный анализ различных видов оценки: коммерческой, общественной, участия в проекте; система метрик инновационных проектов с учетом неприменимости критериев экономической эффективности на ранних проектов (до выхода на устойчивые продажи); развития инвестиционной готовности проекта для венчурных инвестиций и их отличие от прямых инвестиций. Риски, возникающие при осуществлении критериев для инновационного проекта: вероятность потери конкурентоспособности на отдельных стадиях управления рисками; идентификация риска; качественный и количественный анализ вероятности возможного влияния риска на проект; применение методов и средств для снижения рисков и последствий от рисковых событий; мониторинг рисков по проекту; методы оценки проектных рисков: экспертные методы, вероятностный анализ, метод аналогов, анализ чувствительности проекта, метод «дерева решений» (на стадии разработки проекта); страхование, диверсификация; опцион; система оценивания базовых рисков инновационного проекта, планирование и осуществление противодействия рискам проекта в случае существенного изменения ситуации.

Тема лекции:

1. Оценка проекта и источники привлечения финансирования

Тема практических занятий:

- 1. Деловая игра: «Выбор и обоснование источников финансирования инновационного проекта»
- 2. Деловая игра «Обоснование экономической целесообразности реализации проекта»
- 3. Кейс: «ООО "Ундина": производство мидий на Белом море»
- 4. Деловая игра: «Презентация проектов перед инвесторами»
- 5. Презентация проектов перед внешними экспертами в ходе питч-сессии
- 6. Презентация проектов перед внешними экспертами в ходе питч-сессии

5. Организация самостоятельной работы студентов

Самостоятельная работа студентов при изучении дисциплины предусмотрена в следующих видах и формах:

- Работа с лекционным материалом, поиск и обзор литературы и электронных источников информации по индивидуально заданной проблеме курса;
 - Изучение тем, вынесенных на самостоятельную проработку;
 - Поиск, анализ, структурирование и презентация информации;
 - Выполнение домашних заданий;
 - Подготовка к практическим и семинарским занятиям;
 - Анализ научных публикаций по заранее определенной преподавателем теме;
 - Выполнение индивидуальных заданий;
 - Подготовка к оценивающим мероприятиям;
- Работа над индивидуальным заданием по созданию стартап-проекта и его презентацией (Pitch-сессия)

6. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

6.1. Учебно-метолическое обеспечение

Основная литература:

- 1. Ларионов, И. К. Предпринимательство: учебник / И. К. Ларионов. 3-е изд. Москва: Дашков и К, 2017. 190 с. // Лань: электронно-библиотечная система. URL: https://e.lanbook.com/book/93464 Режим доступа: для авториз. пользователей.
- 2. Эскиндарова, М. А. Предпринимательство и бизнес: финансовоэкономические, управленческие и правовые аспекты устойчивого развития: монография / М. А. Эскиндарова, А. В. Шаркова. — Москва: Дашков и К, 2016. — 710 с. // Лань: электронно-библиотечная система. — URL: https://e.lanbook.com/book/77292 — Режим доступа: для авториз. пользователей.

Дополнительная литература

- 1. Ларионов, И. К. Предпринимательство. Корпоративный и теневой ракурсы : монография / И. К. Ларионов, Е. А. Ехлакова, И. И. Ларионова. Москва: Дашков и К, 2018. 276 с. Текст: электронный // Лань: электронно-библиотечная система. URL: https://e.lanbook.com/book/110749 Режим доступа: для авториз. пользователей.
- 2. Хончев, М. А. Предпринимательство в интеллектуально-информационной сфере государственное регулирующее воздействие: монография / М. А. Хончев; под редакцией И. К. Ларионова. Москва: Дашков и К, 2017. 126 с. // Лань: электронно-библиотечная система. URL: https://e.lanbook.com/book/103745 Режим доступа: для авториз. пользователей.
- 3. Малое и среднее предпринимательство: повышение роли в инновационных преобразованиях российской экономики: монография / Т. А. Дуброва, М. А. Есенин, А. А. Ермолина, О. В. Шулаева. Москва: Дашков и К, 2016. 231 с. // Лань: электронно-библиотечная система. URL: https://e.lanbook.com/book/94038 Режим доступа: для авториз. пользователей.

6.2. Информационное и программное обеспечение

Internet-ресурсы (в т.ч. в среде LMSMOODLE и др. образовательные и библиотечные ресурсы):

- 1. http://www.lib.tpu.ru/ Научно-техническая библиотека ТПУ
- 2. http://www.sciencedirect.com/
- 3. http://www.springerlink.com/
- 4. Сборник программного обеспечения для студентов НИ ТПУ, режим доступа https://vap.tpu.ru

Информационно-справочные системы и профессиональные базы данных:

- 1. Профессиональные базы данных и информационно-справочные системы доступны по ссылке: https://www.lib.tpu.ru/html/irs-and-pdb
 - 2. Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU https://elibrary.ru
 - 3. Электронно-библиотечная система «Консультант студента» http://www.studentlibrary.ru/
 - 4. Электронно-библиотечная система «Лань» https://e.lanbook.com/
 - 5. Электронно-библиотечная система «ZNANIUM.COM» https://new.znanium.com/
 - 6. Электронная библиотека Grebennikon http://www.lib.tsu.ru/ru/news/elektronnaya-biblioteka-grebennikon-0

Свободно распространяемое программное обеспечение:

1. Document Foundation LibreOffice.

Лицензионное программное обеспечение (в соответствии с Перечнем лицензионного программного обеспечения ТПУ):

1. Microsoft Office 2013 Standard Russian Academic; Microsoft Office 2007 Standard Russian Academic.

7. Требования к материально-техническому обеспечению дисциплины

В учебном процессе используется следующее оборудование:

№	Наименование специальных помещений	Наименование оборудования
1.	Аудитория для проведения учебных занятий всех типов, курсового проектирования, консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации 634050, Томская область, г. Томск, Ленина проспект, д. 30 204	Доска аудиторная настенная - 2 шт.; комплект учебной мебели на 120 посадочных мест; компьютеры - 122 шт.
2.	Аудитория для проведения учебных занятий всех типов, курсового проектирования, консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации 634034 Томская область, г. Томск, Советская улица, д.73, стр.1 140	Компьютер - 1 шт.; проектор — 1 шт.; микрофон ITC Escort T-621A - 1 шт.; экран Projecta 213*280 см - 1 шт.; аналоговый микшерный пульт BEHRINGER XENYX Q802USB - 1 шт.; активная акустическая система RCF K70 5 Вt - 4 шт.; доска аудиторная настенная - 1 шт.; Комплект учебной мебели на 108 посадочных мест.

Рабочая программа составлена на основе Общей характеристики образовательной программы по направлению 14.03.02 Ядерные физика и технологии, специализация «Пучковые и плазменные технологии» (прием 2020 г., очная форма обучения).

Разработчик(и):

Должность	Ф.И.О.
Доцент	Корнева О.Ю.

Программа одобрена на заседании НОЦ Б.П. Вейнберга ИЯТШ (протокол от 01.09.2020 г. № 43).

B. Kyntolow

Заведующий кафедрой — руководитель Научнообразовательного центра Б.П. Вейнберга на правах кафедры, д.ф.-м.н, профессор

/Кривобоков В.П./

Лист изменений рабочей программы дисциплины

Учебный год	Содержание /изменение	Обсуждено на заседании НОЦ Б.П. Вейнберга (протокол)