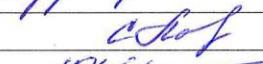
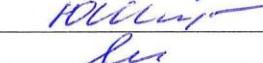


**ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ПО ДИСЦИПЛИНЕ**  
**ПРИЕМ 2017 г.**  
**ФОРМА ОБУЧЕНИЯ очная**

|   |   |
|---|---|
| Тайм-менеджмент   |   |
| Направление подготовки/<br>специальность                | <b>14.05.02 Атомные станции: проектирование, эксплуатация и инжиниринг</b>  |
| Образовательная программа<br>(направленность (профиль)) | <b>Nuclear power plants: design, operation and engineering / Атомные станции: проектирование,<br/>эксплуатация и инжиниринг</b> |
| Специализация   | <b>Design and operation of nuclear power plants / Проектирование и эксплуатация атомных станций</b>                             |
| Уровень образования                                     | высшее образование - специалитет  |
| Курс  | <b>1 семестр 1</b>  |
| Трудоемкость в кредитах<br>(зачетных единицах)          | <b>1</b>  |

Зав. кафедрой-руководитель  
отделения на правах кафедры  
Руководитель ООП  
Преподаватель

|   |                 |
|---|-----------------|
|    | Лукьянова Н.А.  |
|   | Лавриненко С.В. |
|  | Шулинина Ю.И.   |
|  | Меньшикова Е.В. |

2020 г.

## 1. Роль дисциплины «Тайм-менеджмент» в формировании компетенций выпускника:

| Элемент образовательной программы (дисциплина, практика, ГИА) | Семestr | Код компетенции | Наименование компетенции   | Результаты освоения ООП | Составляющие результатов освоения (дескрипторы компетенций) |   |
|---|---------|-----------------|--|-------------------------|---|---|
|   |         |                 |  |                         | Код   | Наименование  |
| Тайм-менеджмент   | 1       | УК(У)-6         | Способен определить и реализовать приоритеты собственной деятельности и способы ее совершенствования на основе самооценки и образования в течение всей жизни | Р6                      | УК(У)-6.В1  | Владеет способностью планировать личные цели и расставлять приоритеты   |
|   |         |                 |  |                         | УК(У)-6.У1  | Применяет основные принципы и методы планирования и организации времени на личном и корпоративном уровне  |
|   |         |                 |  |                         | УК(У)-6.31  | Знает основные методы целеполагания в процессе управления временем  |
|   |         |                 |  |                         | УК(У)-6.У2  | Умеет решать практические задачи, направленные на постановку личных целей и расстановку приоритетов с применением передовых методик   |
|   |         |                 |  |                         | УК(У)-6.32  | Знает алгоритмы учета и планирования рабочего времени, инструментов оптимизации рабочего времени на основе передового опыта   |
|   |         |                 |  |                         | УК(У)-6.У3  | Умеет задавать параметры для создания системы управления временем; создавать модель управления временем самостоятельно; оценивать эффективность системы управления временем |

## 2. Показатели и методы оценивания

| Планируемые результаты обучения по дисциплине |   | Код контролируемой компетенции (или ее части) | Наименование раздела дисциплины  | Методы оценивания (оценочные мероприятия) |
|---|---|---|--|---|
| Код   | Наименование  |   |  |   |
| РД-1  | Определить и реализовать приоритеты собственной деятельности и способы ее совершенствования на основе самооценки и образования в течение всей жизни | УК(У)-6                                       | Раздел (модуль) 1. Теоретические основы тайм-менеджмента<br>Раздел (модуль) 2. Практический инструментарий тайм- | Деловая игра, кейс, задание, тест, зачет  |

|      |  |         |   |  |
|------|--|---------|---|--|
|      |  |         | менеджмента   |  |
| РД-2 | Знать, как использовать современные инструменты, которые помогают управлять временем | УК(У)-6 | Раздел (модуль) 1. Теоретические основы тайм-менеджмента<br>Раздел (модуль) 2. Практический инструментарий тайм-менеджмента | Деловая игра, кейс, задание, тест, зачет |
| РД-3 | Знать, как использовать тайм-менеджмент для организации работы в коллективе          | УК(У)-6 | Раздел (модуль) 1. Теоретические основы тайм-менеджмента<br>Раздел (модуль) 2. Практический инструментарий тайм-менеджмента | Деловая игра, кейс, задание, тест, зачет |

### 3. Шкала оценивания

Порядок организации оценивания результатов обучения в университете регламентируется отдельным локальным нормативным актом – «Система оценивания результатов обучения в Томском политехническом университете (Система оценивания)» (в действующей редакции). Используется балльно-рейтинговая система оценивания результатов обучения. Итоговая оценка (традиционная и литерная) по видам учебной деятельности (изучение дисциплин, УИРС, НИРС, курсовое проектирование, практики) определяется суммой баллов по результатам текущего контроля и промежуточной аттестации (итоговая рейтинговая оценка - максимум 100 баллов).

Распределение основных и дополнительных баллов за оценочные мероприятия текущего контроля и промежуточной аттестации устанавливается календарным рейтинг-планом дисциплины.

Рекомендуемая шкала для отдельных оценочных мероприятий входного и текущего контроля

| % выполнения задания | Соответствие традиционной оценке | Определение оценки  |
|----------------------|----------------------------------|---|
| 90% ÷ 100%           | «Отлично»                        | Отличное понимание предмета, всесторонние знания, отличные умения и владение опытом практической деятельности |
| 70% ÷ 89%            | «Хорошо»                         | Достаточно полное понимание предмета, хорошие знания, умения и опыт практической деятельности                 |
| 55% ÷ 69%            | «Удовл.»                         | Приемлемое понимание предмета, удовлетворительные знания, умения и опыт практической деятельности             |
| 0% ÷ 54%             | «Неудовл.»                       | Результаты обучения не соответствуют минимально достаточным требованиям                                       |

**Шкала для оценочных мероприятий и дифференцированного зачета / зачета**

| <b>Степень сформированности результатов обучения</b> | <b>Балл</b> | <b>Соответствие традиционной оценке</b> | <b>Определение оценки</b>   |
|--|-------------|---|---|
| 90% ÷ 100%   | 90 ÷ 100    | «Отлично»                               | Отличное понимание предмета, всесторонние знаний, отличные умения и владение опытом практической деятельности |
| 70% ÷ 89%  | 70 ÷ 89     | «Хорошо»                                | Достаточно полное понимание предмета, хорошие знания, умения и опыт практической деятельности                 |
| 55% ÷ 69%  | 55 ÷ 69     | «Удовл.»                                | Приемлемое понимание предмета, удовлетворительные знания, умения и опыт практической деятельности             |
| 0% ÷ 54%   | 0 ÷ 54      | «Неудовл.»                              | Результаты обучения не соответствуют минимально достаточным требованиям                                       |
| 55% ÷ 100%   | 55 ÷ 100    | «Зачтено»                               | Результаты обучения соответствуют минимально достаточным требованиям  |
| 0% ÷ 54%   | 0 ÷ 54      | «Не засчитено»                          | Результаты обучения не соответствуют минимально достаточным требованиям                                       |

#### **4. Перечень типовых заданий**

| <b>Оценочные мероприятия</b> |              | <b>Примеры типовых контрольных заданий</b>  |
|------------------------------|--------------|---|
| 1.                           | Деловая игра | <p><b>Деловая игра «Слалом»</b></p> <p><b>Цель деловой игры:</b> выработка навыка быстрого принятия руководителем конструктивного решения в условиях дефицита времени (или простого проявления находчивости).</p> <p><b>Описание ситуации и технологии проведения</b></p> <p>Из группы приглашаются несколько студентов, которые будут выступать в роли «руководителя», еще часть студентов в этом своеобразном «слаломе» исполняют роль «препятствий». Оставшиеся студенты выступают наблюдателями, заполняя лист рефлексии и принимают участие в обсуждении.</p> <p><i>Руководитель спешит на совещание, все участники которого уже собрались и ждут его. По пути его останавливают сотрудники или просители, обращаясь с различными сверхнеотложными делами, которые приходится решать буквально на бегу.</i></p> <p>Несколько организаторов (или участников) – от 5 до 8 –</p> <p>Примеры препятствий (у каждого «препятствия» на груди табличка с наименованием его должности или роли):</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• <i>студент-практикант: «Меня направили к Вам в цех, а все посыпают от одного к другому. Не знаю, к кому и обратиться! Может, я здесь вообще не нужен?»;</i></li> <li>• <i>референт (женищина): «Иван Платонович! Только одну подпись! Знаю, что вы торопитесь. Вот здесь, нет простите, не здесь. Сейчас... Нет, не здесь!.. Нет, нет... Сейчас...» (роется в бумагах до тех пор, пока руководитель не решится уйти);</i></li> </ul> |

| Оценочные мероприятия | Примеры типовых контрольных заданий  |           |                         |                    |  |          |  |                     |  |           |  |          |  |                |  |
|-----------------------|--|-----------|-------------------------|--------------------|--|----------|--|---------------------|--|-----------|--|----------|--|----------------|--|
|                       | <ul style="list-style-type: none"> <li>• <i>молодой мастер: «Иван Платонович! Сварщик несколько выпивши, а варить некому! Допускать его к работе?»;</i></li> <li>• <i>заслуженный рабочий: «Платоныч! Подпиши на три дня за свой счет! Мастер против, а тут такое дело, целая история, сейчас надо срочно уезжать в деревню к матери...»;</i></li> <li>• <i>кладовщица: «Иван Платонович! Машина пришла, водитель ругается, разгружать некому. Говорит, так с грузом и уедет, если сейчас не разгрузят! Что делать?»;</i></li> <li>• <i>бригадир: «Как хотите, Иван Платонович! Я большие не могу! Долго нас будут кормить обещаниями?! Что мы на этом заработаем?! Почему на нашей бригаде все должны выезжать?! В лучшем случае удастся закрыть по полтиннику в день! Что я скажу ребятам?!». Если руководитель решает вопрос по существу, он получает от человека-препятствия талон, если же только отмахивается – ничего не получает. Время, отпущенное на всю дистанцию, – 5 мин. Чем больше участник заработает талонов, тем лучше.</i></li> </ul> <p>В конце проводится обсуждение наблюдателей и непосредственных участников.</p> <p><b>Лист рефлексии</b></p> <table border="1" data-bbox="729 770 2010 1246"> <thead> <tr> <th data-bbox="729 770 1358 817">Участники</th><th data-bbox="1358 770 2010 817">Впечатления наблюдающих</th></tr> </thead> <tbody> <tr> <td data-bbox="729 817 1358 881">студент-практикант</td><td data-bbox="1358 817 2010 881"></td></tr> <tr> <td data-bbox="729 881 1358 944">референт</td><td data-bbox="1358 881 2010 944"></td></tr> <tr> <td data-bbox="729 944 1358 1008">заслуженный рабочий</td><td data-bbox="1358 944 2010 1008"></td></tr> <tr> <td data-bbox="729 1008 1358 1071">кладовщик</td><td data-bbox="1358 1008 2010 1071"></td></tr> <tr> <td data-bbox="729 1071 1358 1135">бригадир</td><td data-bbox="1358 1071 2010 1135"></td></tr> <tr> <td data-bbox="729 1135 1358 1246">молодой мастер</td><td data-bbox="1358 1135 2010 1246"></td></tr> </tbody> </table> <p><i>студент-практикант: «Меня направили к Вам в цех, а все посылают от одного к другому. Не знаю, к кому и обратиться! Может, я здесь вообще не нужен?»</i></p> | Участники | Впечатления наблюдающих | студент-практикант |  | референт |  | заслуженный рабочий |  | кладовщик |  | бригадир |  | молодой мастер |  |
| Участники             | Впечатления наблюдающих  |           |                         |                    |  |          |  |                     |  |           |  |          |  |                |  |
| студент-практикант    |  |           |                         |                    |  |          |  |                     |  |           |  |          |  |                |  |
| референт              |  |           |                         |                    |  |          |  |                     |  |           |  |          |  |                |  |
| заслуженный рабочий   |  |           |                         |                    |  |          |  |                     |  |           |  |          |  |                |  |
| кладовщик             |  |           |                         |                    |  |          |  |                     |  |           |  |          |  |                |  |
| бригадир              |  |           |                         |                    |  |          |  |                     |  |           |  |          |  |                |  |
| молодой мастер        |  |           |                         |                    |  |          |  |                     |  |           |  |          |  |                |  |

| Оценочные мероприятия |              | Примеры типовых контрольных заданий  |
|-----------------------|--------------|--|
|                       |              | <p>референт (женщина): «Иван Платонович! Только одну подпись! Знаю, что вы торопитесь. Вот здесь, нет простите, не здесь. Сейчас... Нет, не здесь!.. Нет, нет... Сейчас...» (роется в бумагах до тех пор, пока руководитель не решится уйти)</p> <p>молодой мастер: «Иван Платонович! Сварщик несколько выпивши, а варить некому! Допускать его к работе?»</p> <p>заслуженный рабочий: «Платоныч! Подпиши на три дня за свой счет! Мастер против, а тут такое дело, целая история, сейчас надо срочно уезжать в деревню к матери...»</p> <p>кладовщица: «Иван Платонович! Машина пришла, водитель ругается, разгружать некому. Говорит, так с грузом и уедет, если сейчас не разгрузят! Что делать?»</p> <p>бригадир: «Как хотите, Иван Платонович! Я больше не могу! Долго нас будут кормить обещаниями?! Что мы на этом заработаем?! Почему на нашей бригаде все должны выезжать?! В лучшем случае удастся закрыть по полтиннику в день! Что я скажу ребятам?!»</p>  |
| 2.                    | Кейс-задание | <p><b>Кейс «Страна Сафари»</b></p> <p>С глубоким вздохом Уильбур Томпсон отложил финансовые отчёты. Сейчас совсем не ко времени были мысли о потере 100 тыс. долл. только за первый год, как он начал дело. Ветеринар сообщал, что погибла вторая жирафа, но и это не отвлекло его от мысли, что нашли ещё одну зебру, растерзанную, по-видимому, львами. Этого он понять не мог. Ведь ему обещали, что львы, выращенные в неволе, если их хорошо кормить, не будут нападать на других животных. А кормили их, конечно, хорошо. Вот же счёт за корм для львов! Но – за последний год это была третья зебра, на которую они напали.</p> <p>Обещания! Все обещали, и всё же... Вот, например, взять хотя бы это шоссе, проходящее рядом со входом в парк. Власти штата уверяли его, что оно будет готово через три месяца после того, как откроется «Страна Сафари». И вот прошло больше года – никаких сдвигов. Наверняка новая администрация штата пересмотрела все проекты, особенно касающиеся шоссейных дорог: налогоплательщики не хотят увеличения платежей. А что говорить о новой администрации! Прежний начальник дорожного отдела торжественно обещал, что они проведут дорогу от шоссе к «Стране Сафари», а сейчас оказывается, что новый начальник среди других обещаний пересматривает и вопрос об этой дороге. А ведь если дороги не будет – его парку конец!</p> <p>Но самые неприятные известия были в письме, которое он держал сейчас в руках. Это было уведомление о том, что против него и его «Страны Сафари» возбуждено уголовное дело по</p> |

| Оценочные мероприятия | Примеры типовых контрольных заданий   |
|-----------------------|---|
|                       | <p>обвинению в халатности. Он вспомнил Бертонов. Как-то прошлым летом они проезжали через парк. Вдоль всей дорожки стояли щиты с предупреждением, что опасно открывать окна машин, но один из Бертоновских детей всё же опустил стекло и бросил за окно бутерброд. Один из львов («Наверно, тот, что охотится за зебрами», – подумал вдруг Томпсон) проглотил бутерброд и вскочил на крышу остановившейся машины, очевидно прося ещё. Бертон, в панике, резко нажал на акселератор, не справился с управлением, автомобиль съехал с дорожки и врезался в ближайшее дерево. Хотя члены семейства отделались царапинами, но машина была разбита вдребезги. В деле, которое возбудил Бертон, он требовал компенсации в размере 3 млн. долл.: 10 тыс. – за разбитый автомобиль и 2 млн. 990 тыс. – за моральный ущерб.</p> <p>Томпсон снова вздохнул. «И как такая замечательная идея могла так плохой пойти?» – недоумевал он</p> <p>Года три назад Томпсону подвернулась возможность купить по договорной цене большой участок земли в Южном Техасе, на котором когда-то велись поиски нефти. Группа нефтегазодобычи пыталась избежать банкротства и реализовала свои фонды. Томпсон же, бывший тренер бейсбольной команды низшей лиги, после того как с ним не возобновили контракт, искал какое-то новое дело. Его скучные сбережения быстро таяли, и это дело с землёй показалось ему возможностью, сулящей большую выгоду. Он помнил, какое удовольствие они с семьёй получили от путешествия в Африку несколько лет назад и думал, что «открытый» парк, где люди, оставаясь в своих автомобилях, могли бы наблюдать свободно разгуливающих животных, привлечёт много посетителей. Участок находился между городками Сан Антонио и Корпус Кристи, примерно в полутора часах езды от каждого из них, и лишь в пятнадцати милях к западу от него, в районе городка Поко, в штате Техас, проходила дорога номер 37, соединяющая два штата. Для тех, кто приехал с Сан Антонио, было бы соблазнительно съездить на денёк на африканское сафари, а туристы, посещающие расположенный на побережье Корпус Кристи, тоже могли бы по пути заехать сюда. Впоследствии, совместно с властями обоих городков, можно было бы организовать туристские маршруты, включающие посещение обоих городков – и расположенный между ними парк. Возможности казались безграничными! Томпсон воодушевился настолько, что вложил в это дело остатки своих сбережений и все деньги, которые ему удалось достать. Для успеха предприятия предстояло много поработать. Нужно было организовать финансовую поддержку, контракты на строительство, покупку и перевозку животных, контракты с фирмами о кормах, подбор и обучение персонала и десятки других дел. Он дал согласие на покупку участка, заплатил деньги и приступил к долгому и трудному делу по превращению куска земли в засушливом и бесплодном Техасе в нечто, как можно больше напоминающее то, что он видел когда-то в Кении.</p> |

| Оценочные мероприятия |         | Примеры типовых контрольных заданий  |
|-----------------------|---------|--|
|                       |         | <p>Томпсон объединился ещё с четырьмя компаниями и приступил к прибыльному туристскому бизнесу. Американцы все больше стали разъезжать; всё – и удлинившиеся отпуска, и популярность идеи поехать в отпуск на машине, и увеличившаяся часть заработка, которую можно потратить на отдых, – сулило успех практически каждому предприятию, связанному с туризмом. На тот миллион, который он получил от компаний, он купил землю, а агенту по закупкам, знакомому ещё по Африке, он заказал животных. Сразу после сообщения Томпсона о готовности парка принять животных этот агент брался завести львов, зебр, газелей, жирафов, других диких животных и разных обезьян. Все животные выращивались в неволе, и Томпсона уверяли, что со львами, если их хорошо кормить, никаких трудностей не будет.</p> <p>Вдоль границы участка возвели забор высотой 15 футов, увитый виноградом, с колючей проволокой по верху. Томпсон посадил на участке множество взрослых деревьев и кустарников, выкопал озерцо в 10 акров и провёл через парк извилистую дорожку. Проехать весь маршрут со скоростью 5–10 миль в час можно было самое большее за час. Посетителям предписывалось во время поездки через парк по этой хорошо маркированной дорожке не выходить из машины. Можно было останавливаться и любоваться пасущимися или играющими животными, но при условии, что окна автомобилей в течение всего времени пребывания в парке будут закрыты.</p> <p>За въезд в «Страну Сафари», как сообщала реклама, взрослые должны за платить 5,5 долл., дети – 3,5 долл., дети до двух лет – бесплатно. За отдельным забором находилась зона отдыха со столами и небольшой игровой площадкой. Путешествующие, по замыслу организаторов, покупают билеты, медленно едут через парк и заканчивают поездку в зоне отдыха, где дети и взрослые могут выйти из машины и размяться.</p> <p><b>Вопросы для работы с кейсом</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Какие ошибки содержал план Томпсона?</li> <li>2. Какие факторы внешней среды оказали негативное воздействие на реализацию плана Томпсона?</li> <li>3. Какие из встретившихся ему трудностей можно было предвидеть? Как можно было их избежать?</li> <li>4. Что вы думаете о местоположении «Страны Сафари»?</li> <li>5. Какие методы планирования мог использовать Томпсон, создавая свою «Страну Сафари»?</li> <li>6. Что делать Томпсону в сложившейся ситуации? Может ли он, по вашему, решить свои проблемы, или ему придётся распрощаться со «Страной Сафари»?</li> </ol> |
| 3.                    | Задание | <p><b>Примеры практических заданий:</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Планирование профессионального развития. Построение SMART, PERT диаграммы.</li> <li>2. Планирование рабочего дня. Составление хронокарты.</li> </ol>   |

| Оценочные мероприятия   |              | Примеры типовых контрольных заданий   |           |              |            |           |                 |       |   |                         |       |   |                        |       |   |                  |       |   |                |       |   |                         |       |      |
|-------------------------|--------------|---|-----------|--------------|------------|-----------|-----------------|-------|---|-------------------------|-------|---|------------------------|-------|---|------------------|-------|---|----------------|-------|---|-------------------------|-------|------|
|                         |              | <p><b>Практическое задание «Пробный хронометраж»</b><br/>     Заполните по памяти таблицу – чем Вы были заняты за прошедшие сутки?!</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>начало</th><th>длительность</th><th>вид работы</th><th>категория</th></tr> </thead> </table> <p>Обработайте результаты и запишите их:</p> <table border="1"> <tbody> <tr> <td>На главные дела</td><td>часов</td><td>%</td></tr> <tr> <td>На обычные рабочие дела</td><td>часов</td><td>%</td></tr> <tr> <td>На рутинные дела и быт</td><td>часов</td><td>%</td></tr> <tr> <td>Потеряно времени</td><td>часов</td><td>%</td></tr> <tr> <td>На сон и отдых</td><td>часов</td><td>%</td></tr> <tr> <td>Всего времени потрачено</td><td>часов</td><td>100%</td></tr> </tbody> </table> <p>Ваши выводы: _____</p>  | начало    | длительность | вид работы | категория | На главные дела | часов | % | На обычные рабочие дела | часов | % | На рутинные дела и быт | часов | % | Потеряно времени | часов | % | На сон и отдых | часов | % | Всего времени потрачено | часов | 100% |
| начало                  | длительность | вид работы  | категория |              |            |           |                 |       |   |                         |       |   |                        |       |   |                  |       |   |                |       |   |                         |       |      |
| На главные дела         | часов        | %   |           |              |            |           |                 |       |   |                         |       |   |                        |       |   |                  |       |   |                |       |   |                         |       |      |
| На обычные рабочие дела | часов        | %   |           |              |            |           |                 |       |   |                         |       |   |                        |       |   |                  |       |   |                |       |   |                         |       |      |
| На рутинные дела и быт  | часов        | %   |           |              |            |           |                 |       |   |                         |       |   |                        |       |   |                  |       |   |                |       |   |                         |       |      |
| Потеряно времени        | часов        | %   |           |              |            |           |                 |       |   |                         |       |   |                        |       |   |                  |       |   |                |       |   |                         |       |      |
| На сон и отдых          | часов        | %   |           |              |            |           |                 |       |   |                         |       |   |                        |       |   |                  |       |   |                |       |   |                         |       |      |
| Всего времени потрачено | часов        | 100%  |           |              |            |           |                 |       |   |                         |       |   |                        |       |   |                  |       |   |                |       |   |                         |       |      |
| 4.                      | Тест         | <p><b>Примеры тестов:</b><br/> <b>В истории развития отечественного тайм-менеджмента можно выделить ...</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. 5 этапов</li> <li>2. 3 этапа +</li> <li>3. 6 этапов</li> <li>4. 2 этапа</li> </ol> <p><b>В контекстном планировании задачи, для которых время исполнения известно заранее, называются ...</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Жесткими +</li> <li>2. Бюджетируемыми</li> <li>3. Приоритетными</li> <li>4. Неважными</li> <li>5. Гибкими</li> </ol> <p><b>Древние греки называли поглотители времени ...</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Хронографами</li> <li>2. Хронологиями</li> <li>3. Хронотипами</li> <li>4. Хронофагами +</li> <li>5. Хронотопами</li> </ol> <p><b>Матрица Эйзенхауэра позволяет расставить приоритеты, оценив все задачи по двум критериям – ...</b></p> |           |              |            |           |                 |       |   |                         |       |   |                        |       |   |                  |       |   |                |       |   |                         |       |      |

| Оценочные мероприятия | Примеры типовых контрольных заданий   |
|-----------------------|---|
|                       | <p>1. гибкость и жесткость<br/>     2. важность и гибкость<br/>     3. важность и срочность +<br/>     4. бюджетируемость и регулярность<br/>     5. жесткость и срочность<br/>     6. срочность и регулярность</p> <p><b>Подход, при котором человек действует вопреки внешним обстоятельствам, активно влияет на свою жизнь, называется...</b></p> <p>1. реактивным<br/>     2. мотивационным<br/>     3. приоритезированным<br/>     4. проактивным +<br/>     5. смартизированным</p> <p><b>Стратегия достижения надцели (действие в проблемной ситуации) называется ...</b></p> <p>1. «веером возможностей» +<br/>     2. «поеданием лягушки»<br/>     3. «воронкой шагов»<br/>     4. «нарезкой слона»</p> <p><b>«...» – это крупные задачи, которые невозможно решить за один раз</b></p> <p>1. Пирамиды<br/>     2. Слоны +<br/>     3. Хронофаги<br/>     4. Крокодилы<br/>     5. Пинарики</p> <p><b>«...» – это мелкие задачи, на решение которых не требуется много сил и времени, но которые очень неприятны и их хочется отложить</b></p> <p>1. Мемуарнички<br/>     2. Лягушки +<br/>     3. Швейцарский сыр<br/>     4. Подцели<br/>     5. Пинарики</p> <p><b>...– это эффективный инструмент для планирования и контроля сложно структурированных задач с конкретными сроками</b></p> <p>1. Стратегическая картонка</p> |

| Оценочные мероприятия |       | Примеры типовых контрольных заданий   |
|-----------------------|-------|---|
|                       |       | 2. Хронокарта<br>3. График динамики показателей хронометража<br>4. Двухмерный график +<br>5. Контрольный список   |
| 5.                    | Зачет | 1. Основные категории курса «Тайм-менеджмент». Цели, задачи курса.<br>2. Становление тайм-менеджмента в американской управленческой школе.<br>3. Идеи Тейлора и их влияние на формирование современного тайм-менеджмента.<br>4. Теория А.Файоля и её воздействие на формирование современного тайм-менеджмента.<br>5. Теория и практика А.К.Гастева и их воздействие на формирование основ современного тайм-менеджмента.<br>6. Значение фактора времени в деятельности современного менеджера.<br>7. Типичные ошибки современных менеджеров в управлении временем, негативное воздействие их на деятельность организации.<br>8. Методы анализа и учета использованного времени.<br>9. Роль тайм-менеджмента в организации планирования деятельности организации.<br>10. Тайм-менеджмент и его роль в организации стратегического планирования..<br>11. Виды тайм-менеджмента, их характеристика.<br>12. Влияние тайм-менеджмента на процесс формирования организационной культуры.<br>13. Тайм-менеджмент и управление изменениями.<br>14. Методы принятия управленческих решений и тайм–менеджмент.<br>15. Система планирования личного времени руководителя, пути её совершенствования<br>16. Раскрытие сущности понятия рационализация, основные методы рационализации личного труда менеджера.<br>17. Сущность корпоративного тайм-менеджмента, его влияние на эффективность деятельности организации.<br>18. Тайм-менеджмент и совершенствование процесса контроля в организации.<br>19. Тайм-менеджмент и совершенствование инновационных процессов в современной организации.<br>20. Роль процессов тайм-менеджмента в совершенствовании мотивационной системы организаций.<br>21. Перспективы развития тайм-менеджмента.<br>22. Тайм-менеджмент и его роль в управлении сопротивлением изменениями |

##### 5. Методические указания по процедуре оценивания

| Оценочные мероприятия |              | Процедура проведения оценочного мероприятия и необходимые методические указания  |
|-----------------------|--------------|--|
| 1.                    | Деловая игра | <p><u>Критерии оценивания деловой игры:</u></p> <p>Оригинальность предлагаемых решений участками деловой игры 0-2 балла<br/>     Правильность и аргументированность ответов участников в деловой игре 0-2 балла<br/>     Способность ориентироваться в нестандартных ситуациях в деловой игре 0-2 балла<br/>     Активность участников команды во время деловой игры 0-2 балла<br/>     Презентация результатов участников деловой игры 0-2 балла<br/>     Максимальное количество баллов за деловую игру – 10 баллов.</p> |
| 2.                    | Кейс-задание | <p><u>Критерии оценивания кейса-задания:</u></p> <p>Качество проведенного анализа в кейсе 0-2 балла<br/>     Полнота ответа при формировании ответа на кейс 0-2 балла<br/>     Правильность и аргументированность сделанных выводов по кейсу 0-2 балла<br/>     Нестандартный подход при выработке решений по кейсу 0-2 балла<br/>     Максимальное количество баллов за кейс-задание – 8 баллов.</p>  |
| 3.                    | Задание      | <p><u>Критерии оценивания задания:</u></p> <p>Степень полноты и детальности выполнения задания 0-3 балла<br/>     Правильность и аргументированность ответов на задание 0-4 балла<br/>     Последовательность и логичность при ответах на задание 0-3 балла<br/>     Максимальное количество баллов за задание – 10 баллов.</p>  |
| 4.                    | Тест         | <p><u>Критерии оценивания теста:</u></p> <p>Тест состоит из 10 вопросов. Максимальное количество баллов за тест 7. Каждый правильный ответ оценивается в 0,7 балла.</p>  |
| 5.                    | Зачет        | В соответствии с системой оценивания в ТПУ   |