

**ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ПО ДИСЦИПЛИНЕ**  
**(Адаптационная дисциплина для обучения инвалидов**  
**и лиц с ограниченными возможностями здоровья)**

**ПРИЕМ 2019 г.**  
**ФОРМА ОБУЧЕНИЯ очно-заочная**

| <b>Психология общения</b>  |   |  |
|--|---|--|
| Направление подготовки/<br>специальность                             | <b>09.04.03 Прикладная информатика</b>  |  |
| Образовательная программа<br>(направленность (профиль))              |   |  |
| Специализация  |   |  |
| Уровень образования  | высшее образование – магистратура   |  |
| Курс   | семестр   | 2, 3, 4 (дисциплина по выбору, реализуется в одном из семестров) |
| Трудоемкость в кредитах<br>(зачетных единицах)                       | 2   |  |
| Заведующий кафедрой -<br>руководитель отделения на<br>правах кафедры |  | Лукьянова Н.А.   |
| Преподаватель  |  | Роготнева Е.Н.   |

2020 г.

## 1. Роль дисциплины «Психология общения» в формировании компетенций выпускника:

| Элемент образовательной программы (дисциплина, практика, ГИА) | Семестр  | Код компетенции | Наименование компетенции  | Индикаторы достижения компетенций |  | Составляющие результатов освоения (дескрипторы компетенций) |   |
|---|--|-----------------|---|-----------------------------------|--|---|---|
|   |  |                 |   | Код индикатора                    | Наименование индикатора достижения   | Код   | Наименование  |
| Психология общения  | 2, 3, 4 (дисциплина по выбору, реализуется в одном из семестров) | УК(У)-6         | Способен определять и реализовывать приоритеты собственной деятельности и способы ее совершенствования на основе самооценки | И.УК(У)-6.1                       | Решает задачи собственного личного и профессионального развития, определяет и реализовывает приоритеты совершенствования собственной деятельности на основе самооценки | УК(У)-6.1B1   | Владеет возможностями и инструментами непрерывного образования применительно к собственным интересам и потребностям с учетом условий, средств, личностных возможностей, этапов карьерного роста, временной перспективы развития деятельности и требований рынка труда |
|   |  |                 |   |                                   |  | УК(У)-6.1У1   | Умеет определять задачи саморазвития, цели и приоритеты личностного роста с учетом профессиональной деятельности  |
|   |  |                 |   |                                   |  | УК(У)-6.131   | Знает способы личностного роста с учетом профессиональной деятельности  |
|   |  |                 |   |                                   |  | УК(У)-6.132   | Знает основные возможности и инструменты непрерывного образования применительно к собственным интересам и потребностям  |

## 2. Показатели и методы оценивания

| Планируемые результаты обучения по дисциплине |  | Наименование раздела дисциплины  | Методы оценивания (оценочные мероприятия)                                |
|---|--|--|--|
| Код   | Наименование   |  |  |
| РД-1  | Умение адекватно оценивать и реализовывать свои личностные и профессиональные возможности, а также адаптироваться в новой образовательной и профессиональной среде | И.УК(У)-6.1<br>Раздел 1. Основы вербального и невербального общения<br>Раздел 2. Межличностное и межгрупповое общение<br>Раздел 3. Самопознание в процессе общения | Письменные задания, опрос, тестирование, задание на дополнительные баллы |
| РД-2  | Умение выстраивать продуктивные отношения с окружающими, использовать приемы психической саморегуляции в процессе общения  | И.УК(У)-6.1<br>Раздел 1. Основы вербального и невербального общения<br>Раздел 2. Межличностное и межгрупповое общение<br>Раздел 3. Самопознание в процессе общения | Письменные задания, опрос, тестирование, форум                           |
| РД-3  | Умение распознавать предрассудки и дискриминационное поведение в себе и других, предотвращать и разрешать конфликты, а также                                       | И.УК(У)-6.1<br>Раздел 1. Основы вербального и невербального общения<br>Раздел 2. Межличностное и   | Письменные задания, опрос, тестирование, форум                           |

|  |  |   |  |
|--|--|---|--|
| преодолевать коммуникативные барьеры в различных ситуациях общения |  | межгрупповое общение<br>Раздел 3. Самопознание в процессе общения |  |
|--|--|---|--|

### 3. Шкала оценивания

Порядок организации оценивания результатов обучения в университете регламентируется отдельным локальным нормативным актом – «Система оценивания результатов обучения в Томском политехническом университете (Система оценивания)» (в действующей редакции). Используется балльно-рейтинговая система оценивания результатов обучения. Итоговая оценка (традиционная и литерная) по видам учебной деятельности (изучение дисциплин, УИРС, НИРС, курсовое проектирование, практики) определяется суммой баллов по результатам текущего контроля и промежуточной аттестации (итоговая рейтинговая оценка – максимум 100 баллов).

Распределение основных и дополнительных баллов за оценочные мероприятия текущего контроля и промежуточной аттестации устанавливается календарным рейтинг-планом дисциплины.

#### Рекомендуемая шкала для отдельных оценочных мероприятий входного и текущего контроля

| % выполнения задания | Соответствие традиционной оценке | Определение оценки   |
|----------------------|----------------------------------|--|
| 90%÷100%             | «Отлично»                        | Отличное понимание предмета, всесторонние знания, отличные умения и владение опытом практической деятельности, необходимые результаты обучения сформированы, их качество оценено количеством баллов, близким к максимальному |
| 70% - 89%            | «Хорошо»                         | Достаточно полное понимание предмета, хорошие знания, умения и опыт практической деятельности, необходимые результаты обучения сформированы, качество ни одного из них не оценено минимальным количеством баллов             |
| 55% - 69%            | «Удовл.»                         | Приемлемое понимание предмета, удовлетворительные знания, умения и опыт практической деятельности, необходимые результаты обучения сформированы, качество некоторых из них оценено минимальным количеством баллов            |
| 0% - 54%             | «Неудовл.»                       | Результаты обучения не соответствуют минимально достаточным требованиям  |

#### Шкала для оценочных мероприятий дифференцированного зачета / зачета

| Степень сформированности результатов обучения | Балл     | Соответствие традиционной оценке | Определение оценки   |
|---|----------|----------------------------------|--|
| 90% ÷ 100%                                    | 90 ÷ 100 | «Отлично»                        | Отличное понимание предмета, всесторонние знания, отличные умения и владение опытом практической деятельности, необходимые результаты обучения сформированы, их качество оценено количеством баллов, близким к максимальному |
| 70% ÷ 89%                                     | 70 ÷ 89  | «Хорошо»                         | Достаточно полное понимание предмета, хорошие знания, умения и опыт практической деятельности, необходимые результаты обучения сформированы, качество ни одного из них не оценено минимальным количеством баллов             |

|            |          |                             |   |
|------------|----------|-----------------------------|---|
| 55% ÷ 69%  | 55 ÷ 69  | «Удовл.»                    | Приемлемое понимание предмета, удовлетворительные знания, умения и опыт практической деятельности, необходимые результаты обучения сформированы, качество некоторых из них оценено минимальным количеством баллов |
| 55% ÷ 100% | 55 ÷ 100 | «Зачтено»                   | Результаты обучения соответствуют минимально достаточным требованиям  |
| 0% ÷ 54%   | 0 ÷ 54   | «Неудовл.»/<br>«Не зачтено» | Результаты обучения не соответствуют минимально достаточным требованиям   |

#### 4. Перечень типовых заданий

| Оценочные мероприятия |              | Примеры типовых контрольных заданий   |
|-----------------------|--------------|---|
| 1.                    | Задание      | <p>Примеры заданий:</p> <p><b>Задание:</b> Определите, какой барьер общения возникает в ситуации, когда ...</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1) Партнер неопрятно, неряшливо одет или обстановка в его кабинете, вид рабочего стола не располагают к беседе</li> <li>2) Собеседник навязывает свое мнение, склонен к самолюбованию</li> <li>3) Партнер совсем не разбирается в проблеме</li> <li>4) Когда вы вынуждены выслушать несправедливое выражение возмущения</li> <li>5) Собеседник не реагирует на ваши слова</li> <li>6) Собеседник не хочет встречаться с Вашим спутником, потому что должен ему денег</li> <li>7) Партнер в ярости из-за того, что Вы не перевели ему деньги вовремя</li> <li>8) В речи Вашего собеседника много жаргонных слов</li> </ol>  |
| 2.                    | Тестирование | <p>Вопросы:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1) Вставьте недостающую информацию, чтобы закончить предложение: Представления о вежливости англичан, легкомысленности французов или о загадочности славянской души являются примерами этнических .....</li> </ol> <p>Правильный ответ: стереотипов</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>2) Выберите правильный вариант ответа на вопрос: Какой тип лимбической реакции демонстрируют люди, которые пришли на траурную церемонию, испытывают желание поскорее уйти?</li> </ol> <p>А. реакция бегства</p> <p>Б. реакция борьбы</p> <p>В. реакция замирания</p> <p>Г. реакция замешательства</p> <p>Правильный ответ: А. реакция бегства</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>3) Истинно или ложно следующее высказывание: Когда наблюдение увеличивает боязнь оценки, результатом будет социальная ленность; когда же затерянность в толпе уменьшает боязнь оценки, результатом будет социальная фасилитация.</li> </ol> <p>Правильный ответ: ложно</p> |
| 3.                    | Опрос        | <p>Примерные вопросы:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1) В каких случаях эмпатия может помочь в работе сервисных служб, а в каких, наоборот, мешать работе?</li> </ol>   |

|    | Оценочные мероприятия           | Примеры типовых контрольных заданий   |
|----|---------------------------------|---|
|    |                                 | 2) Приведите три примера существующих в обществе стереотипов восприятия.<br>3) О какой особенности циркуляции слухов идет речь, когда увеличивается, расширяются масштабы тех деталей, которые представляются важными для конкретной аудитории распространения слуха?<br>4) О какой лимбической реакции идет речь: нашалившие дети, стоя перед разгневанным родителем или взрослым, прижимают руки к туловищу, избегают зрительного контакта и боятся пошевелиться?<br>5) Как называется способность человека отстаивать свои права, принимая во внимание права других?<br>6) Какой барьер общения возникает при использовании жаргонов или тайных языков?<br>7) О каком феномене группового влияния Курт Левин написал почти 100 лет назад: "Обычно легче изменить индивидуумов, собранных в группу, чем изменить каждого из них в отдельности"?   |
| 4. | Форум                           | Тема форума «Люди в сети». Найдите информацию о психологических типах пользователей социальных сетей, психологических особенностях общения в виртуальном пространстве. Разместите найденную информацию в форуме. Прочтите материалы других студентов. Оставьте свои комментарии.  |
| 5. | Задание на дополнительные баллы | На конференц-неделе студенты могут принять участия в мероприятиях конференции в качестве докладчиков, участников мастер-классов или круглых столов. Оценивается как очное, так и заочное участие.   |
| 6. | Зачет                           | 1. Назовите три стороны общения<br>2. О какой особенности циркуляции слухов идет речь, когда увеличивается, расширяются масштабы тех деталей, которые представляются важными для конкретной аудитории распространения слуха?<br>3. О какой лимбической реакции идет речь: нашалившие дети, стоя перед разгневанным родителем или взрослым, прижимают руки к туловищу, избегают зрительного контакта и боятся пошевелиться?<br>4. Как называется способность человека отстаивать свои права, принимая во внимание права других?<br>5. Какие три вида внушения используются в рекламе?<br>6. Какой барьер общения возникает при использовании жаргонов или тайных языков? В таких языках известные всем обычные слова «наделяются» совершенно новыми значениями, благодаря чему непосвященный человек не в состоянии что-либо понять.<br>7. Сформулируйте «тройственный принцип» поведения в конфликтной ситуации<br>8. О какой особенности циркуляции слухов идет речь, когда содержание слуха выхолащивается до простейшей формулы, выражающей либо желание, либо страх, либо агрессию?<br>9. О каком феномене группового влияния Курт Левин написал почти 100 лет назад: "Обычно легче изменить индивидуумов, собранных в группу, чем изменить каждого из них в отдельности".<br>10. Перечислите коммуникативные типы собеседников<br>11. Какой феномен группового влияния возникает в групповых ситуациях, которые гарантируют анонимность и не концентрируют внимание на отдельном человеке?<br>12. Примером какого феномена группового влияния является бросание друг в друга хлебом в столовой, оскорбительные выкрики в адрес спортивного арбитра, безудержные вопли во время рок-концерта?<br>13. Чему равна личная зона общения?<br>14. Назовите психологические способы массово-коммуникативного воздействия на аудиторию<br>15. К какому типу слухов можно отнести строчку из песни В. Высоцкого: «Ходят слухи, будто все подорожает, а особенно поваренная соль». Или: «Вы слышали? Скоро бани все закроют. Навсегда, и эти сведения верны».<br>16. Как называется коммуникация, во время которой говорящий не получает обратной связи от слушателя?<br>17. Перечислите три основных типа слухов |

|  | Оценочные мероприятия | Примеры типовых контрольных заданий  |
|--|-----------------------|--|
|  |                       | <p>18. Сформулируйте ответ согласно принципу ассертивного поведения: В магазине вы покупаете кусочек мяса. К собственноручно вами выбранному куску продавец добавляет неаппетитный довесок – «для собачки». И тут вы ему говорите...</p> <p>19. Перечислите типы коммуникационных сетей</p> <p>20. Назовите феномен влияния группы, при котором групповые решения оказываются более рискованные, чем решения, принимаемые человеком в одиночку.</p> <p>21. Сформулируйте ответ согласно принципу ассертивного поведения: Вы – страстный селекционер, выращиваете на даче редкие сорта тюльпанов (купили луковицы за приличные деньги). У соседки, с которой у вас нормальные отношения, - спаниель. Однажды утром вы выходите во двор и видите, что грядка с тюльпанами изрыта собачьими лапами. И тут вы соседке говорите...</p> <p>22. Назовите три лимбические реакции человека</p> <p>23. Как называется процесс скрытого управления одного человека другим с целью получения от него необходимой реакции?</p> <p>24. Сформулируйте ответ согласно принципу ассертивного поведения: Ваш коллега попросил на несколько дней ценные рабочие материалы – «посмотреть». Вернул только через неделю и в очень неприглядном, местами нечитабельном виде. И тут вы ему говорите...</p> <p>25. К какому типу невербальных знаков относится язык глухонемых людей?</p> <p>26. Назовите два условия возникновения слухов.</p> <p>27. Определите эго-состояние каждого из собеседников:<br/>Начальник: (раздраженно): Сколько я еще должен вводить вас в курс дела? Не могли бы вы послушать меня более внимательно?<br/>Подчиненный: (виновато): В последний раз я действительно не уловил, о чем речь. Очень сожалею об этом. Будьте добры, повторите, пожалуйста!</p> <p>28. Назовите особенности массового общения.</p> <p>29. К какому типу невербальных знаков относятся движения дирижера?</p> <p>30. С точки зрения трансактного анализа проанализируйте приведенный диалог и определите эго-состояния собеседников.<br/>Начальник сотруднице (сердито): Вы опять напечатали, черт знает что!<br/>Сотрудница (уверенно): Я вижу, что на этой странице сделала три опечатки. А как вы оцениваете остальную часть моей работы?</p> <p>31. К какому типу невербального общения относится взаимодействие между людьми посредством прикосновений, тактильного контакта?</p> <p>32. Назовите четыре стратегии примирения.</p> <p>33. Какой барьер общения возникает в ситуации, когда Ваш собеседник говорит: «Послушай, скажи по-русски!», хотя вы говорите на одном языке.</p> <p>34. Перечислите причины конфликтов.</p> <p>35. Какой барьер общения возникает в результате осознания неуместности происходящего события?</p> <p>36. Определите роли участников треугольника Карпмана: Свекровь изводит невестку мелкими придирками, на что последняя жалуется мужу. Муж принимается выяснять отношения с матерью, и вот уже она сама рыдает на кухне. Жена неожиданно встает на сторону свекрови и обвиняет мужа в неблагодарности и неуважительном отношении к матери. Уязвленный в лучших чувствах муж оскорбляется и переходит в контратаку.</p> <p>37. Какой барьер общения вызван желанием собеседника защититься от вас?</p> <p>38. Назовите три причины огруппления мышления.</p> <p>39. Назовите основные роли в треугольнике Карпмана.</p> <p>40. К какому типу невербального общения относится положение собеседника в пространстве?</p> <p>41. Какой прием защиты от манипуляций использован в данном диалоге:</p> |

|  | Оценочные мероприятия | Примеры типовых контрольных заданий   |
|--|-----------------------|---|
|  |                       | <p>Вы никак не можете понять, почему отчет не сходится. Ваш руководитель: «Значит, ты, как всегда, сдашь отчет не вовремя?»<br/> Ваш ответ: «Поясните, что значит «как всегда?»»</p> <p>42. Перечислите три основных фактора, ответственных за возникновение оценочной ошибки при формировании первого впечатления.</p> <p>43. Какой феномен группового влияния связан с тенденцией людей прилагать меньше усилий в случае совместных действий?</p> <p>44. Перечислите три эго-состояния человека.</p> <p>45. Какой феномен группового влияния связан с усилением доминантных реакций в присутствии других?</p> <p>46. Какой механизм социальной перцепции представляет собой процесс построения догадок о причинах поведения других людей и собственного поведения?</p> <p>47. Какой эффект восприятия заключается в тенденции сгладить оценки наиболее ярких, выдающихся особенностей другого человека, в сторону усредненного показателя?</p> <p>48. К какому типу слухов относится приведенный пример: Зимой 1942 г. японцы активно распространяли среди населения США слух о том, что в ходе уже начавшейся войны «японцам не хватит бензина даже на полгода».</p> <p>49. Какой механизм социальной перцепции представляет собой форму познания другого человека, основанную на формировании устойчивого позитивного чувства к нему?</p> <p>50. Определите эго-состояние каждого из собеседников:<br/> Муж: Опять мы из-за тебя опаздываем! Ты никогда не можешь собраться вовремя.<br/> Жена: Я не успела одеться, потому что гладила твою рубашку! Если бы ты хоть иногда мне помогал и делал хоть что-нибудь по дому, а не только читал нотации, я бы собиралась быстрее!</p> |

## 5. Методические указания по процедуре оценивания

|    | Оценочные мероприятия | Процедура проведения оценочного мероприятия и необходимые методические указания   |
|----|-----------------------|---|
| 1. | Задание               | <p>Задание выполняется в электронном курсе и отправляется на проверку преподавателю. Критерии оценивания и требования к оформлению указаны в инструкции к заданию.</p> <p>В отдельных случаях задания могут быть предоставлены студентами в печатном виде в формате, доступном для восприятия. Ответ на задание можно отправить в виде текста, аудио-файла или изображения. При необходимости время на выполнение задания может быть увеличено.</p>   |
| 2. | Тестирование          | <p>Тестирование проводится в электронном курсе, разработанном с соблюдением требований международного стандарта доступности веб-контента (WCAG).</p> <p>Программой предусмотрено четыре теста: по одному в конце каждого модуля дисциплины и итоговое тестирование.</p> <p>Вопросы тестов составлены на основе материала лекционных и практических занятий. Каждый промежуточный тест состоит из 10 вопросов. Правильный ответ на задание теста оценивается в 0,5 балла. Максимально за промежуточный тест можно получить 5 баллов.</p> <p>Итоговое тестирование проводится в конце семестра. Итоговый тест включает в себя 20 вопросов по всем темам курса. В итоговом тесте каждый правильный ответ оценивается в 1 балл, максимальная сумма баллов за все задание равна 20 баллам.</p> |
| 3. | Опрос                 | <p>Опрос проводится в электронном курсе в конце каждой лекции. Количество баллов за правильный ответ может быть от 0,5 до 2 баллов в зависимости от сложности вопроса. Для студентов с нарушением зрения предусмотрена</p>  |

|    | <b>Оценочные мероприятия</b>    | <b>Процедура проведения оценочного мероприятия и необходимые методические указания</b>   |
|----|---------------------------------|--|
|    |                                 | возможность отправить ответы в формате аудио-записи, прикрепив файл с аудио в электронном курсе, или использовать мессенджер WhatsApp.   |
| 4. | Форум                           | Участие в форуме оценивается максимально в 2 балла. Студент может разместить текстовую информацию, рисунки, короткое видео или аудио-сообщение, а также оставить комментарии к записям других участников. Работа в форуме выполняется в электронном курсе.                                   |
| 5. | Задание на дополнительные баллы | Максимальное количество баллов равно 10. Для выполнения задания необходимо зарегистрироваться в качестве участника одного из мероприятий конференции (копия программы конференции) и предъявить на проверку презентационные материалы (текст или запись доклада, слайды презентации, и т.п.) |